

MAGGIO-AGOSTO 2017

# Camion & Servizi

rivista dell'Autotrasporto



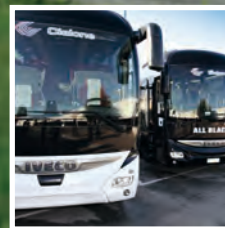
## STRALIS TOUR 2017 IN VIAGGIO CON I CAMPIONI



DAILY HI-MATIC  
SI FA STRADA  
IN ITALIA



TEST NUOVO  
STRALIS NP  
400 CV



UN AUTOBUS,  
DUE MISSIONI:  
CIALONE TOUR  
E AIR PULLMAN



GUARDA  
IL VIDEO

**&** eventi

# 4



## Stralis Tour 2017, viaggio con i campioni

Sei tappe da Sud a Nord lungo tutta la Penisola per incontrare i trasportatori e mostrare loro, su strada e negli autodromi, le caratteristiche dei Nuovi Stralis XP ed NP e i pacchetti di servizi di IVECO

**&** prodotto

# 10



## Test su strada del Nuovo Stralis NP da 400 CV

Va come un diesel, non teme le salite, consuma poco ed è molto più silenzioso e green di un trattore Euro VI lo Stralis NP con motorizzazione a gas, provato su un impegnativo percorso autostradale

**&** attualità

# 15



## Il Daily Tourys è Minibus of the Year 2017

Alla Fiera Internazionale dell'Autobus e del Pullman di Madrid, il Daily Tourys di IVECO BUS si aggiudica il prestigioso riconoscimento di Minibus of the Year 2017, conferito da una giuria di giornalisti europei

**&** Parts&Service

# 32



## Con Value Line qualità e risparmio

I ricambi della gamma Value Line sono una valida alternativa ai componenti originali, in termini di rapporto qualità-prezzo, per i veicoli IVECO fuori garanzia di anzianità superiore a sei anni

**12 Daily Hi-Matic, la parola a chi lo utilizza**

**28 La Truck Station di Buccinasco (Milano)**

### Rubriche

- 18 IVECO in action**
- 20 Camion mio**
- 30 Workshop story**
- 42 IVECO nel mondo**
- 44 Focus Clienti**



**DIRETTORE RESPONSABILE** FRANCESCO NOVO **DIRETTORE EDITORIALE** SARA CASTALDI **COMITATO DI REDAZIONE** GIORGIO GARRONE (REDAZIONE), SILVIA ALCIATI, SARA BUOSI, RAFFAELLA CAMERINO, CHRISTOPHE CAPLAIN, CRISTIANO OCCELLI, MICHELA FERRIGNO, ALESSANDRO OITANA, MATTIA MARITATI, FABIO PELLEGRINELLI, MARCELLO ZANELLA, STEFANIA CARETTO, VALERIA TAZZETTI, **EDITORE** SATIZ TPM S.R.L. - CORSO TAZZOLI 215/12B, 10137 TORINO **REDAZIONE** GIORGIO GARRONE, VIA TRAIANO 10, 20149 MILANO, EMAIL GIORGIO.G.GARRONE@GMAIL.COM **STAMPA** MEDIAGRAF SPA - NOVENTA PADOVANA (PD) **REGISTRAZIONE** TRIB. DI TORINO N. 5446 DEL 10/11/2000. È VIETATA LA RIPRODUZIONE ANCHE PARZIALE DI QUANTO PUBBLICATO SENZA AUTORIZZAZIONE



**Q**uesto numero di *Camion&Servizi* apre con un focus dedicato allo Stralis Tour 2017, che ha visto sette trattori Stralis, sia in versione XP che NP, attraversare il Bel Paese da Sud a Nord in sei tappe: scopo della carovana far conoscere agli operatori del trasporto i nuovi camion e i nuovi servizi di IVECO. È stata un'avventura impegnativa, conclusasi sulla pista FCA e CHN Industriali di Balocco, che ha coinvolto 23 concessionarie della rete e 660 trasportatori, protagonisti di oltre 800 prove su strada e negli autodromi toccati dalla carovana. Il Tour è stato anche l'occasione per incontrare i clienti attraverso una serie di appuntamenti mirati, organizzati tra una tappa e l'altra con il supporto della rete di vendita. La sezione dedicata al prodotto, invece, è centrata su due veicoli: il Nuovo Stralis NP, con motorizzazione Cursor 9 a gas naturale compresso da 400 Cv, ed il piccolo di casa, ovvero il Daily Hi-Matic, dotato di cambio automatico a otto rapporti. Il primo, testato su un impegnativo percorso autostradale a cavallo fra Emilia Romagna, Liguria e Piemonte, ha dimostrato di non temere nulla, neppure le salite, e di 'giocarsela' alla pari con un trattore diesel di analoga cilindrata e potenza. Il secondo, forte dei successi di vendita riscossi sui principali mercati del Centro e del Nord Europa, si fa strada anche da noi – paese ancora legato, per tradizione e mentalità, ai cambi meccanici – come dimostrano le interviste ad alcuni utilizzatori italiani, attivi in differenti aree di business. L'NP è anche il protagonista della rubrica IVECO in action, centrata sulle attività del gruppo Maganetti e sull'espansione della flotta con trattori a LNG per garantire trasporti sostenibili sia dal punto di vista ambientale, sia sotto il profilo economico. Particolarmente ricca anche la sezione IVECO BUS dedicata al trasporto persone: il Daily Tourys, in occasione della Fiera Internazionale dell'Autobus e del Pullman (FIAA) di Madrid, vince il premio International Minibus of the Year 2017, mentre toccheremo con mano la polivalenza d'impiego del Magelys attraverso l'esperienza di due Grandi Clienti del settore. Un veicolo performante, confortevole, sicuro ed ecologico, in grado di interpretare molteplici ruoli, dai servizi turistici classici alle linee a lunga percorrenza, fino ai servizi crocieristici e ai collegamenti aeroportuali, come testimoniano i responsabili di due aziende leader nel trasporto passeggeri: la Cialone Tour e la Air Pullman. Infine, ma non in ordine d'importanza, la sezione dedicata a Parts&Service, che approfondisce le tematiche dei ricambi originali di CNH Industrial per gli impianti frenanti dei veicoli di tutte le gamme IVECO e quella dei componenti Value Line per i mezzi fuori garanzia, con alcuni anni di anzianità di servizio. A tutti, buona lettura.

**Sara Castaldi**





# MARCIA TRIONFALE

**Grande successo della carovana dei Nuovi Stralis XP ed NP, che ha attraversato la Penisola da sud a nord in sei tappe. Tanti test in autodromo e su strada: momenti d'incontro con i clienti per far loro conoscere le più recenti realizzazioni di IVECO**

di Mattia Maritati



**S**ei tappe lungo tutta la Penisola da sud a nord, 5.300 chilometri percorsi da ciascuno dei sette trattori Stralis XP ed NP della carovana itinerante, oltre 800 prove su strada e su pista effettuate da 660 clienti e operatori del trasporto registrati e 23 concessionarie coinvolte, sono le cifre che definiscono il successo del Nuovo Stralis Tour 2017. La manifestazione, conclusasi il 10 giugno scorso presso la pista FCA e CNH Industrial di Balocco (Vercelli), ha visto i veicoli di IVECO impegnati ad attraversare l'Italia dalla Sicilia al Piemonte, lungo un itinerario che ha toccato gli autodromi di Pergusa (Enna), Magione (Perugia), Adria (Rovigo) e Misano Adriatico (Rimini). La carovana del Tour 2017, composta da sette veicoli in totale, sei Stralis XP, rappresentativi di quasi tutte le motorizzazioni disponibili per questa gamma,

**Il Tour è stata l'occasione per far conoscere ai clienti i nuovi veicoli e i nuovi servizi di IVECO**

e uno Stralis NP con propulsore a gas naturale da 400 Cv, è partita da Torino all'inizio di Maggio per raggiungere la Sicilia, dove è stato dato il via ufficiale al programma presso l'autodromo di Pergusa (Enna). I veicoli hanno così iniziato la risalita verso nord, raggiungendo il 13 maggio Magione, sede della seconda tappa, per poi arrivare ad Adria (Rovigo) il 20 maggio. Nel corso della fine settimana del 27 e 28 maggio hanno poi raggiunto Misano Adriatico in occasione del "Petronas Urania Grand Prix Truck 2017", fino alla tappa conclusiva di Balocco. Il Tour ha rappresentato un importante momento d'incontro con i clienti, non solo in occasione delle giornate in autodromo, ma anche con attraverso una nutrita serie di appuntamenti dedicati che sono stati organizzati tra una tappa e l'altra, grazie al supporto della rete di vendita. Un viaggio lungo, che ha permesso a molti clienti IVECO di testare i veicoli, apprezzarne

Sopra, lo schieramento degli Stralis XP ed NP durante una delle tappe del Tour 2017



A fianco, una fase del Petronas Urania Grand Prix Truck 2017, svoltosi a Misano Adriatico. Nella pagina a fianco, due momenti del Tour attraverso la Penisola

le performance e saggiarne le caratteristiche tecniche. Al termine delle prove è stato chiesto ai partecipanti di rilasciare un commento sulla qualità dei mezzi, sulla loro evoluzione tecnica in termini di meccanica, design e qualità. Ciò ha permesso a IVECO di raccogliere i pareri di chi utilizza quotidianamente i camion per il proprio lavoro. Il buon esito degli eventi, in termini di affluenza e di numero di prove effettuate, ha confermato la validità del format ideato da IVECO e l'opinione positiva dei clienti nei confronti dei veicoli del brand. Ogni Stralis della carovana ha percorso oltre 5.000 chilometri, quattro volte l'estensione dell'Italia da nord a sud, una media di 105 ore di viaggio, dando la possibilità a poco meno di 700 clienti di effettuare quasi 800 test drive su percorsi sia interni sia esterni agli autodromi di 12 chilometri (in media) di lunghezza. Motto ufficiale del Tour è stato #lasciatitrasportare, un invito a tutti i professionisti del settore a seguire IVECO in questa avventura, partecipando attivamente ad ogni tappa, condividendo la passione che accomuna chi fa parte del settore, l'emozione delle prove in pista e le performance dei veicoli. Durante il Tour è stato dato ampio spazio anche alla formazione in aula, dove i tecnici IVECO hanno avuto la possibilità di presentare la nuova gamma e le risposte di IVECO alle esigenze del mondo del trasporto, con un focus particolare su tutti i nuovi dispositivi di risparmio carburante. Il tutto in collaborazione con Alcoa, Michelin e ZF, storici partner di IVECO, che hanno fornito il loro contributo alla buona riuscita dello Stralis Tour 2017.



## PASSIONE E MOTORI SI ACCENDONO A MISANO

Una delle tappe del Tour 2017, durante la quale si è scatenato l'entusiasmo degli appassionati di camion, è stata quella che ha toccato il World Circuit Marco Simoncelli di Misano Adriatico. Lì, a fine maggio, IVECO ha partecipato al "Petronas Urania Grand Prix Truck 2017", la consueta kermesse dedicata ai fan dei bisonti della strada, che si incontrano per condividere la passione per i veicoli e per il mondo dell'autotrasporto. In un ampio stand di

## IVECO CURSOR 13, IL CAVALLO DI RAZZA ABITUATO A VINCERE

Al Petronas Urania Gran Prix Truck 2017 di Misano Adriatico, i motori IVECO Cursor 13 che equipaggiano i camion da corsa dei Team SchwabenTruck e Hahn Racing hanno avuto un ruolo da protagonisti. È un fatto che non stupisce, poiché il sei cilindri in linea di 12,9 litri di IVECO è da sempre l'asso vincente nelle competizioni più dure al mondo. Merito, questo, della sua intrinseca robustezza e dell'elevato grado di affidabilità, anche nelle condizioni d'impiego più esasperate.

Non a caso è il motore che equipaggia i Powerstar e i Trakker del team De Rooy IVECO Petronas, che partecipano alla Dakar in Sudamerica e al Silk Way Rally, tra Russia, Kazakistan e Cina. L'IVECO Cursor 13, che ha gareggiato a Misano Adriatico nell'ambito del FIA Truck Racing Championship, deriva dai propulsori di serie Euro 6, montati sugli Stralis e sui Trakker. È dotato di un sistema d'iniezione common rail di terza generazione, in grado di generare una pressione massima di polverizzazione del gasolio superiore a 2mila bar. Monta, inoltre, un turbocompressore twin-scroll con due valvole wastegate a controllo elettronico, capace di una sovra-pressione massima di 3,5 bar. L'IVECO Cursor 13 da gara raggiunge una potenza massima di 1.100 Cv, mentre la coppia di picco si attesta attorno ai 5.000 Nm.





circa 1.500 metri quadri, che in due giorni ha visto la presenza di oltre mille persone solo nell'area hospitality, IVECO ha attirato l'attenzione del pubblico con la presenza di tre nuovi Emotional Trucks, versioni speciali dello Stralis XP, tributo alle grandi partnership con i più blasonati nomi del mondo dello sport, che col loro fascino coinvolgente sono stati la punta di diamante del weekend di Misano. Grande attesa ed entusiasmo ha suscitato il debutto del Nuovo "Emotional Truck" Stralis XP Abarth un veicolo prodotto in un unico esemplare per celebrare la collaborazione tra IVECO e la squadra dello Scorpione. La livrea del veicolo è stata progettata e realizzata dal Centro Stile Abarth, che ha dedicato particolare attenzione alla personalizzazione con i colori e le grafiche del brand. Gli interni dello Stralis, in puro stile Abarth, ricordano quelli della Abarth 124, con sellatura in pelle dei sedili, del volante e dei pannelli porta. In esposizione, inoltre, il nuovissimo Emotional Truck Hahn Racing nei colori bianco e blu, l'Emotional Truck Team Schwabentruck, insieme al Trakker Dakar #525, del Team Petronas De Rooy IVECO, che ha gareggiato all'ultima edizione della Dakar. A completare l'area espositiva, anche tre Daily in rappresentanza della gamma leggera: un furgone 35S21V, con l'innovativo cambio automatico Hi-Matic, un cabinato 35C18C, anch'esso con l'Hi-Matic, e un 55S18W 4x4 a cabina singola, dotato di motore F1C di 3 litri da 180Cv. Consueto appuntamento, come sugli altri circuiti toccati dal Tour 2017, con i test drive dei veicoli che hanno fatto registrare il tutto esaurito, sia per i pesanti sia per i leggeri. Per la gamma pesante, il pubblico ha potuto testare quattro modelli Stralis XP, fra cui anche il Nuovo Stralis NP AS440S40T/P, dotato di 4





bombole per il metano compresso CNG e di un serbatoio criogenico per il gas naturale liquefatto LNG, motore da 400 Cv e 1.700 Nm di coppia massima, con cambio automatizzato a 12 marce, pensato per il lungo raggio. IVECO è stata, inoltre, protagonista alla Truck Race, presentandosi con due team: la squadra SchwabenTruck, con il pilota Gerd Korber e Team Hahn Racing, con il pilota Jochen Hahn. Entrambi i driver erano alla guida di uno Stralis, equipaggiato con un IVECO Cursor 13 da 1150 Cv. Il Campione in carica, Jochen Hahn, è salito sul gradino più alto del podio nella seconda gara della prima giornata. Il weekend del "Petronas Urania Grand Prix Truck 2017", infine, ha fatto da cornice alla consegna ufficiale a Michele Perrotti della Autostrasporti Perrotti del Nuovo Stralis XP con motorizzazione IVECO Cursor 13 da 570 Cv e cambio automatizzato HI-Tronix a 12 rapporti. Il veicolo, equipaggiato con le più moderne tecnologie sviluppate dai brandi italiani, è stato decorato da Michele Perrotti con livrea e interni personalizzati.





## UNA GIORNATA PER LA STAMPA DI SETTORE

La fase conclusiva di Balocco dello Stralis Tour 2017 ha visto anche la partecipazione dei rappresentanti della stampa specializzata del trasporto su gomma. I giornalisti di settore hanno potuto assistere, com'è accaduto agli operatori del trasporto che hanno seguito le diverse tappe della carovana nel percorso da sud a nord della Penisola, agli incontri dedicati alla presentazione del prodotto IVECO e dei nuovi dispositivi di risparmio carburante ed agli approfondimenti proposti da Michelin, ZF e Alcoa, partner storici di IVECO. Il brand italiano ha posto l'accento sulle caratteristiche innovative dei Nuovi Stralis XP ed NP e sull'offerta di servizi avanzati, mirata alla riduzione dei consumi di carburante e dei costi totali d'esercizio (TCO, Total Cost of Ownership). In particolare, sono state evidenziate le soluzioni tecniche adottate sulla driveline dell'XP, dai nuovi motori più performanti con ausiliari intelligenti a basso assorbimento energetico, fino al nuovo cambio automatizzato Hi-Tronix con sistema di guida predittiva con tecnologia GPS e funzione Eco-Roll e al nuovo ponte, progettato per le missioni a lungo raggio. Il tutto determina un risparmio di carburante dell'11,2%, come attestato dall'ente certificatore tedesco TÜV Sud. Michelin ha illustrato le caratteristiche tecnologicamente avanzate dei nuovi pneumatici a bassa resistenza di rotolamento della gamma X Line Energy, montati di serie sui Nuovi Stralis XP e NP. ZF, fornitore del cambio automatizzato Hi-Tronix dell'XP, ha evidenziato i plus di prodotto della nuova trasmissione: la riduzione di 65 kg della tara rispetto all'Eurotronic, la meccatronica completamente integrata, l'incremento della durata (+66% in termini di numero di cambi marcia e +50% per numero di attuazioni della frizione), l'abbattimento delle vibrazioni e l'allungamento degli intervalli di sostituzione del lubrificante. Inoltre, con la strategia di guida predittiva GPS si ottiene una riduzione della frequenza dei passaggi di rapporto, un abbattimento dei consumi, un aumento del comfort di marcia e della durata delle fasi di rolling. Alcoa, infine, ha presentato le ruote in alluminio disponibili per gli Stralis, offerte in tre finiture: Dura-Bright EVO, Spazzolate e LvL ONE, proposte con garanzia di cinque anni e chilometraggio illimitato. Il bilancio della manifestazione di quest'anno è stato tracciato a Balocco da Mihai

**Tanti gli approfondimenti sui prodotti, proposti dai partner storici di IVECO**



## I COMMENTI DI CHI È STATO A BORDO

Dal pubblico degli appassionati di camion, che ha partecipato in gran numero alle tappe dello Stralis Tour 2017 attraverso l'Italia, sono giunti commenti molto positivi sul format, agile e coinvolgente, scelto da IVECO per l'iniziativa e, soprattutto, sulle performance dei Nuovi Stralis XP ed NP, testati all'interno degli autodromi e sui percorsi esterni. "Ho provato lo Stralis XP 570Cv. Da un grande veicolo – ha commentato un camionista sul circuito di Pergusa – mi aspettavo grandi risultati che, in effetti, sono stati confermati. Dal cambio al motore è evidente un notevole lavoro alla base." "Il cambio è il componente che mi ha impressionato di più – è stato il giudizio di un padroncino, intervenuto alla tappa di Adria. La piacevole sorpresa è arrivata sia dal sistema predittivo, sia dalla velocità di cambiata, che da grande soddisfazione. È al top, non ci sono difetti". "Ho provato lo Stralis NP. Il mezzo – sintetizza un trasportatore di Enna – mi sembra davvero molto buono. Speriamo rappresenti un inizio positivo per un futuro in cui s'inquina meno. C'è da augurarsi che le versioni a gas naturale possano essere sempre più un'alternativa al gasolio. Mi ha impressionato il fatto che, pur essendo un trattore a metano, le prestazioni siano al top". "La creatura – così ha definito lo Stralis XP da 570 Cv una camionista di Perugia, intervenuta alla tappa di Magione del Tour 2017 – è davvero silenziosa, potente e confortevole. In sintesi, ha superato tutte le mie aspettative".

Radu Daderlat, Business Director IVECO Mercato Italia. "Al di là delle cifre dei contatti e delle prove, il fatto di cui siamo maggiormente soddisfatti è la possibilità che hanno avuto i clienti di testare su strada le qualità del Nuovo Stralis. Ci sono stati riconosciuti i progressi del prodotto. È stato apprezzato, in particolare, che IVECO è tornata pro-attiva, sull'onda dei miglioramenti tecnologici introdotti sui camion. I clienti, inoltre, colgono nella nostra offerta un elevato grado di sostenibilità ambientale". "Vi aspettavate il successo che ha avuto durante il Tour lo Stralis NP?" "Alla vigilia c'erano grandi attese ma, anche, tante incognite. Queste ultime sono state fugate dalle cifre dell'immatricolato dei mezzi a gas naturale, che confermano le ambizioni di mercato dello Stralis LNG".

**Nella pagina a fianco, il trasferimento su strada del convoglio di Stralis, fra una tappa e l'altra del Tour 2017 e il team IVECO che ha curato l'organizzazione degli eventi. Sopra, una prova su strada con il supporto di un driver IVECO**



prodotto <PROVA SU STRADA NUOVO STRALIS NP AS440S40T/P - LNG



# UN CAMION A TUTTO GAS

**Il Nuovo Stralis NP con motore Cursor 9 da 400 Cv a gas naturale, abbinato all'automatizzato Eurotronic, non teme nulla, neppure le salite. Lo dimostra il test condotto sulle autostrade A7-A21-A10 e A26 fra Emilia Romagna, Liguria e Piemonte**

di Fabio Pellegrinelli



**V**a come un diesel, consuma poco ed è molto più silenzioso e green di un trattore a gasolio Euro VI di ultima generazione. È ciò che emerso dalla prova su strada del Nuovo Stralis NP AS440S40T/P LNG, testato da Camion&Servizi lungo un impegnativo itinerario autostradale di poco meno di 350 km a cavallo fra Emilia-

Romagna, Liguria e Piemonte con partenza e arrivo presso la stazione di rifornimento LNG dell'ENI a Piacenza. Il veicolo in prova è un AS440S40T/P – LNG con motorizzazione Cursor 9 Natural Power di 8,7 litri di cilindrata da 400 Cv e 1.700 Nm di coppia massima, alimentata a gas naturale. Il combustibile è stivato in forma liquefatta (LNG) in due serbatoi criogenici a sezione circolare di 540 litri ciascuno, in grado di assicurare un'autonomia operativa di circa 1.500 chilometri fra un rifornimento e quello successivo. Il Cursor 9 Natural Power è abbinato al cambio automatizzato Eurotronic a 12 rapporti, con funzione Eco-Roll di apertura della catena cinematica per sfruttare l'energia accumulata dal veicolo, riducendo così i consumi di carburante. Lo Stralis NP monta la cabina a tetto alto Active Space (Hi-Way), il modello top di gamma proposto da IVECO per i trattori da linea. Al punto di partenza, la stazione di rifornimento LNG di Piacenza; per riempire i due serbatoi criogenici di metano liquefatto occorrono meno di 5 minuti. Ma bisogna mettersi in fila, poiché al distributore ENI convergono gli Stralis Natural Power da 330 Cv e 400 Cv utilizzati da numerose aziende di trasporto nazionali, come la Logicompany 3, la I-Fast Automotive Logistics, la SMET, la Actis Autotrasporti, la Pe.Tra e la A.BA.CO, solo per citarne alcune. Segno, questo, che la svolta green economicamente sostenibile, rappresentata dai veicoli con motorizzazioni a gas, sta prendendo piede rapidamente in Italia nella movimentazione delle merci a lungo raggio.

## IN PIANURA E SULLA SALITA DEL TURCHINO

Lo Stralis NP è silenzioso, confortevole, performante e facile da guidare sia sui tratti pianeggianti della A21, da Piacenza verso l'intersezione con la A7 Milano-Genova, sia sulla salita della A26, che da Genova Voltri porta al passo del Turchino. Il Cursor 9 Natural Power, abbinato al cambio automatizzato Eurotronic a 12 rapporti con l'ultima marcia in presa diretta, mette in mostra ottime capacità d'accelerazione e tempi di risposta ridotti. La sola differenza, rispetto a un diesel, è rappresentata, oltre che dall'estrema silenziosità di funzionamento del propulsore a gas naturale, dal regime di ottimale rotazione del motore, contrassegnato dal settore verde del contagiri. Un regime che si mantiene nell'intervallo da 1.100 a 1.600 giri al minuto, cioè circa 200 giri al minuto al di sopra di quello di un diesel Euro VI. Sui tratti in discesa del percorso di prova, come nel caso della porzione della A7 che conduce da Serravalle a Genova, un contributo rilevante al mantenimento della velocità di crociera ottimale è fornito dal rallentatore idraulico integrato al cambio (lo ZF Intarder, montato di serie sul Nuovo Stralis NP), attivabile

mediante la leva multifunzione a più posizioni collocata sulla destra del piantone dello sterzo. Il merito delle performance dell'NP va ai sei cilindri in linea Cursor 9 Natural Power di 8,7 litri di cilindrata, caratterizzato da una potenza massima di 400 Cv a 2.000 giri/minuto e da una coppia massima di 1.700 Nm a 1.200 giri/minuto. Il propulsore, che rispetta i limiti di emissione stabiliti dalla normativa Euro VI Step C, offre un incremento di potenza del 21% e un aumento di coppia del 30% rispetto al Cursor 8 a gas, a fronte di una diminuzione fino al 5% dei consumi di carburante e di una riduzione di peso di 10 kg. La miscela aria-gas è immessa nei cilindri in proporzioni stechiometriche, peculiarità che IVECO ha mantenuto su tutti i propulsori Natural Power sviluppati nell'arco degli ultimi 20 anni. L'iniezione, migliorata con l'adozione di nuovi iniettori e con un condotto d'aspirazione riprogettato, è di tipo multipoint sequenziale fasata, mentre il sistema di post-trattamento dei gas si basa unicamente su un catalizzatore ossidante a tre vie. Lo Stralis NP fa quindi a meno del filtro anti-particolato (DPF) e del sistema di ricircolo parziale dei gas di scarico (EGR) in camera di combustione.

## PIANI FINANZIARI E CONTRATTI DI SERVIZIO

Per il Nuovo Stralis NP è disponibile StraLease NP un nuovo leasing finanziario di IVECO Capital, che prevede un tasso d'interesse del 2,75% e un alto valore residuo a fine contratto oscillante, secondo i casi, fra l'1% e il 5% del valore del bene. Nel canone mensile è inclusa la copertura assicurativa per incendio e furto. Come per il Nuovo Stralis XP anche per l'NP IVECO offre il pacchetto completo di servizi TCO<sub>2</sub> Live, che comprende la garanzia uptime (prevede la riparazione del veicolo entro 24 ore presso una Truck station della rete assistenziale IVECO), la consulenza sul carburante TCO<sub>2</sub> Advising, i corsi di guida economica TCO<sub>2</sub> Driving, l'assistenza su strada non-stop 24 ore su 24 tutti i giorni dell'anno e programmi di manutenzione e riparazione modulari della gamma Elements, oltre a supporti per la gestione delle flotte e del parco pneumatici. Nell'ambito dei contratti di servizio, le aziende di trasporto che utilizzano gli Stralis NP si orientano prevalentemente verso i pacchetti Elements più completi, come il 2XL-Life e il 3XL-Life. Il primo include gli interventi di manutenzione ordinaria, quelli sui componenti della catena cinematica e altri tipi di riparazioni. Il 3XL-Life, invece, comprende anche le parti soggette a usura, come i freni e la frizione.





# L'AUTOMATICO SI FA STRADA

**Sull'onda dei successi di vendita ottenuti sui mercati del centro e nord Europa, il Nuovo Daily Hi-Matic con il cambio automatico ZF a otto marce si fa apprezzare per i suoi tanti plus anche dai clienti italiani. Le testimonianze di tre utilizzatori**

di **Cristiano Occe**

**P**assaggi di marcia fluidi e veloci, performance elevate, comfort e facilità di guida nelle missioni multi-drop in ambito urbano e sui percorsi extra-urbani e costi di manutenzione ridotti del 10% rispetto a un cambio meccanico sono alcuni dei tanti plus di prodotto, che hanno indotto clienti finali, aziende di distribuzione e noleggiatori dei paesi della UE a scegliere per le proprie attività il Nuovo Daily Euro 6 Hi-Matic, con l'automatico ZF a otto marce. Il successo della versione Hi-Matic è scritto nelle cifre. Nel 2015 ne sono state vendute oltre 10mila unità, con una concentrazione prevalente in Germania, Regno Unito, mercati nordici e Benelux. Proprio due anni fa, per esempio, il Daily Hi-Matic è stato acquistato in sessanta esemplari dalle Poste

Svedesi – Post Nord Sverige – per la distribuzione della corrispondenza e dei pacchi in diverse zone del paese. Il trend di crescita è proseguito nel 2016, quando la produzione dell'Hi-Matic si è attestata attorno alle 16.500 unità, pari ad oltre il 18% dei volumi di vendita della gamma Daily, con un incremento del 4,8% sul 2015. Anche quest'anno il Daily Hi-Matic riscuote ampi consensi fra i clienti di tutta Europa al punto che, in termini di unità vendute, un veicolo su quattro è dotato di cambio automatico. I clienti retail ne apprezzano le performance e il comfort di guida, le società di distribuzione attive nei settori food & beverage





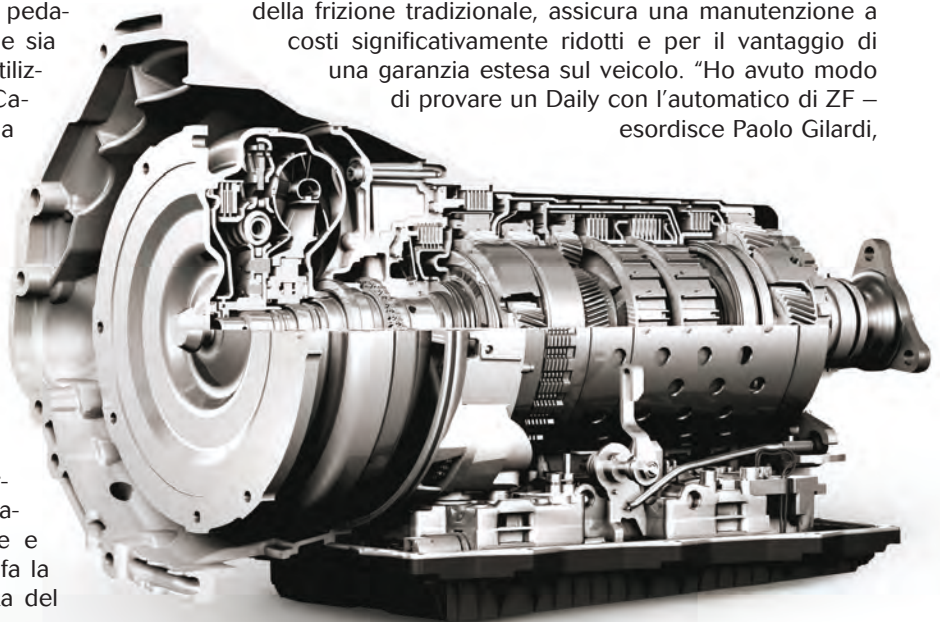
Nella pagina a fianco, un Daily Hi-Matic in versione furgone. Sopra, un cabinato allestito con cassone. Sotto, uno spaccato del cambio automatico

(come Tesco e Asda) guardano soprattutto ai ridotti costi d'esercizio (TCO) e alle doti di robustezza nelle missioni porta a porta, mentre per noleggiatori (come Europcar) l'Hi-Matic garantisce semplicità d'impiego, anche nel caso di guidatori occasionali. Questo elevato indice di gradimento si traduce in percentuali di vendita dell'Hi-Matic superiori al 50% Germania, nei paesi scandinavi e nel Benelux, mentre in Svizzera e Regno Unito si attestano attorno al 40%. Seguono Francia e Spagna con un 15% del totale delle vendite.

## ANCHE IN ITALIA LE ABITUDINI STANNO CAMBIANDO

Nel nostro paese, per ragioni legate a consolidate abitudini di guida dei driver, affezionati ai cambi ad innesto meccanico, i progressi del Daily Hi-Matic sono stati meno rapidi. La situazione tuttavia sta mutando poiché, chi prova su strada un Daily con cambio automatico, ne coglie subito i pregi rispetto alle unità tradizionali, dotate di pedale per l'azionamento del disco frizione. Che sia così lo testimoniano le dichiarazioni di tre utilizzatori di Hi-Matic, intervistati da Camion&Servizi: Giorgio Viviani, titolare della Viviani di Pastrengo, in provincia di Verona, Umberto Fusco, Responsabile del parco veicoli della TiWAY Gestione Flotte, e Paolo Gilardi, Responsabile della flotta della Fresco Food, braccio logistico del gruppo Beretta. "La nostra azienda ha acquistato un Daily Hi-Matic – spiega Giorgio Viviani – poiché utilizza i veicoli della flotta per la distribuzione porta a porta di pesce fresco e surgelato, una missione di trasporto che richiede frequenti stop e ripartenze (anche un centinaio nell'arco di una giornata di lavoro) in ambiente urbano. Sono condizioni operative impegnative e stancanti, nelle quali il cambio automatico fa la differenza sia per il driver, sia per la durata del

veicolo. L'Hi-Matic si è dimostrato ben rapportato, funzionale, preciso, capace di riprese e scalate rapide: utile la funzione Kick Down che permette, in caso di necessità, premendo il pedale dell'acceleratore fino a fondo corsa, di scalare più marce rapidamente e riprendere velocità. Nel prossimo futuro, pensiamo di ampliare la flotta con altri veicoli di questo tipo". Le consegne dell'ultimo miglio sono il principale campo d'applicazione del Daily Hi-Matic da 180 Cv acquistato dalla TiWAY di Campofornido, in provincia di Udine. "Utilizziamo il Daily col cambio automatico – spiega Umberto Fusco, Dirigente della TiWAY Gestione Flotte – nell'ambito dei servizi espressi, con una media di 70-80 consegne al giorno in un raggio di circa 80 km dalla sede aziendale. L'acquisto dell'Hi-Matic è stato deciso per molteplici ragioni: oltre che per le specifiche caratteristiche della missione di trasporto, per la fluidità di funzionamento del cambio, per la presenza del convertitore di coppia che, a differenza della frizione tradizionale, assicura una manutenzione a costi significativamente ridotti e per il vantaggio di una garanzia estesa sul veicolo. "Ho avuto modo di provare un Daily con l'automatico di ZF – esordisce Paolo Gilardi,





In alto, il cruscotto e la leva del cambio di un Daily Hi-Matic.  
Sopra, un particolare del pomello del cambio

Responsabile del parco mezzi della Fresco Food, braccio logistico del gruppo Beretta – e ne ho subito apprezzato le qualità: dalla dolcezza d'innesto dei rapporti al comfort di guida fino al fatto, importante per chi lavora nella distribuzione dell'ultimo miglio nel traffico urbano, di non dover pensare alla leva del cambio e alla marcia innestata. Il Daily Hi-Matic da 7 tonnellate con cella frigo che abbiamo ordinato, la cui entrata in servizio è prevista per i prossimi mesi, consentirà all'autista di concentrarsi sulla guida e sulle consegne – circa 25 – da effettuare nell'arco di un turno di lavoro”.

## RIVOLUZIONE AL VOLANTE

Il cambio automatico a otto marce è uno degli elementi più innovativi introdotti da IVECO sul Nuovo Daily. L'Hi-Matic velocizza i passaggi di marcia che avvengono in meno di 200 millisecondi. Accetta coppie in ingresso di 470 Nm e può essere montato sui Daily fino a 7 tonnellate di massa totale a terra e sulle combinazioni con rimorchio di 10,5 tonnellate. Grazie alla disponibilità di 8 velocità, il cambio offre un'apertura totale maggiore rispetto alle tradizionali unità a 6 marce. La certezza di avere sempre innestato il rapporto 'giusto' in funzione del regime di rotazione del motore garantisce di rimanere sempre nel campo di funzionamento ottimale. Ciò si traduce in una migliore accelerazione, in un elevato comfort di marcia e in consumi ridotti. La gestione elettronica del cambio consente di selezionare la migliore modalità di guida fra le due disponibili – Eco e Power – secondo l'andamento, le condizioni di carico del veicolo e il profilo altimetrico del percorso. Con la funzionalità Eco, che si attiva di default all'accensione del motore, vengono effettuati cambi marcia fluidi a bassi regimi per enfatizzare il comfort, riducendo al minimo i consumi di gasolio. Con la Power, invece, che può essere selezionata spostando verso destra la leva di azionamento, i passaggi di rapporto sono più rapidi e avvengono a regimi più elevati, per assicurare un innesto preciso e un feeling di guida performante, soprattutto sui tratti extra-urbani e autostradali. Per utilizzare il cambio in modalità totalmente automatica il conducente deve spingere la leva nella posizione D, Drive (indicata in basso a sinistra su pomello del cambio). La modalità prescelta dal conducente per comodità viene visualizzata sullo schermo digitale al centro del cruscotto. L'Hi-Matic consente anche il cambio marce in modalità sequenziale. Per attivare questa funzionalità, partendo dalla modalità automatica, si deve spingere la leva d'azionamento verso l'alto o verso il basso.



# CAMPIONE D'EUROPA

**Trionfa a Madrid il Daily Tourys di IVECO BUS, proclamato International Minibus of the Year 2017 alla Fiera Internazionale dell'Autobus e del Pullman (FIAA) da una giuria di 18 giornalisti dei principali periodici europei del trasporto passeggeri**

**di Michela Ferrigno**



In alto, alcuni membri della giuria internazionale del Bus, Coach e Minibus of the Year alla cerimonia di premiazione del Daily Tourys a Madrid. Nella pagina a fianco, Tom Terjesen, Presidente della giuria (a sinistra) con Sylvain Blaise (al centro), Responsabile di IVECO BUS

**D**opo il Magelys, proclamato International coach of the Year 2016, IVECO BUS fa ancora centro. Si è aggiudicata infatti, con il Daily Tourys, il titolo di International Minibus of the Year 2017, conferito dai giornalisti della giuria internazionale del Bus, Coach and Minibus of the Year, che riunisce i rappresentanti delle più importanti testate europee – 18 in tutto – del trasporto su gomma. Il premio è stato consegnato da Tom Terjesen, Presidente della giuria Bus & Coach of the Year, a Sylvain Blaise, Responsabile del Brand IVECO BUS, durante la cerimonia d'apertura della Fiera Internazionale dell'Autobus e del Pullman di Madrid (FIAA). La giuria ha riconosciuto le ottime prestazioni del Daily Tourys durante un test che ha coinvolto altri sei minibus di case concorrenti, sottoponendolo a prove in condizioni operative reali con tratti in salita e in discesa, percorsi autostradali, strade statali con corsie di marcia di larghezza ridotta e numerose altre sfidanti situazioni di guida. Il nuovo premio International Minibus of the Year è stato istituito quest'anno dalla giuria dei prestigiosi premi European International Bus & Coach of the Year come riconoscimento per minibus, microbus e midibus progetta-

ti per il trasporto professionale di passeggeri. Il Presidente della giuria Tom Terjesen ha così riassunto il voto dei giornalisti: "Il Daily Tourys di IVECO BUS coniuga una carrozzeria di elevata qualità con il massimo comfort per i passeggeri. La driveline, basata su un potente diesel Euro VI, e il miglior cambio del settore rendono il viaggio un'esperienza memorabile. L'elevata capacità di carico e l'ottima soluzione d'inserire uno sportello all'interno del vano portabagagli forniscono, all'occorrenza, ancora più spazio disponibile. Trattandosi di un minibus interamente realizzato in fabbrica, la manutenzione e l'assistenza risultano più efficienti su qualsiasi strada europea". Sylvain Blaise, Responsabile del Brand IVECO BUS, ricevendo il premio, ha affermato: "È un vero piacere essere premiati in occasione della primissima edizione dell'evento Minibus of the Year. Con un questo riconoscimento il Daily Tourys affianca il nostro Magelys, che è stato votato International Coach of the Year 2016. Siamo molto orgogliosi che gli European International Bus & Coach of the Year Award abbiano individuato due nostri veicoli per tale premio, riconoscendone la qualità e il valore per gli operatori nel settore del trasporto dei passeggeri". Il Daily Tourys si contraddistingue per l'elevato numero di personalizzazioni a disposizione, sia dal punto di





GUARDA  
IL VIDEO



vista delle specifiche tecniche sia sotto il profilo degli allestimenti. Offre un'esperienza di trasporto con comfort di lusso, in un ambiente esclusivo, non solo per i passeggeri ma anche per il conducente. I sedili sono fissati su guide che consentono una maggiore versatilità di configurazione. Il loro numero può arrivare fino a un massimo di 19 o, a richiesta, se il cliente desidera più spazio, attestarsi a 16. Le guide, montate su una pedana, aumentano il comfort dei passeggeri ed evitano il disturbo dei passaruota, per fornire un facile accesso a tutti i sedili. Le poltroncine reclinabili Kiel con cinture di sicurezza a tre punti forniscono un elevato livello di comfort e di stile. Il Daily Tourys offre la migliore capienza del portabagagli del proprio segmento, con un vano posteriore ribassato di 2,5 m<sup>3</sup> per facilitare le operazioni di carico e scarico. Gli elevati standard qualitativi si riflettono anche nelle dotazioni di serie, che assicurano il benessere e il comfort dei passeggeri anche su lunghe tratte: aria condizionata a regolazione individuale, luci a LED, il nuovo sistema multimediale IVECO, porte USB e monitor LCD. Caratteristiche come il cambio automatico esclusivo Hi-Matic a 8 velocità, le sospensioni pneumatiche posteriori e il retarder elettromagnetico Telma offrono un esclusivo piacere di guida, all'insegna del-

l'agio e della comodità. Grande attenzione anche ai sistemi di sicurezza, studiati per garantire viaggi tranquilli ai passeggeri e al conducente. Il robusto e affidabile motore diesel di 3 litri di cilindrata da 180 Cv coniuga performance ed efficienza. La garanzia totale di due anni a chilometri illimitati contribuisce a ridurre i Costi Totali di Esercizio (TCO). Il supporto della capillare rete di 667 punti di assistenza distribuiti in tutto il territorio europeo, gestiti da tecnici altamente qualificati, garantisce un'ampia disponibilità di tale veicolo.

## PRODOTTI FINANZIARI SU MISURA

Per i minibus Euro VI della gamma Daily, IVECO Capital ha messo a punto prodotti finanziari flessibili, come il MINiLease, che può avere una durata di 48, 60 o 72 mesi. In tutti e tre i casi il tasso d'interesse è del 3,70%, fino a un importo massimo finanziato di 150mila euro. Il MINiLease prevede un anticipo personalizzabile, un canone mensile fisso, comprensivo di copertura furto e incendio (oltre alle assicurazioni per atti vandalici, eventi atmosferici e sociopolitici, rottura cristalli e infortuni al conducente) e di contratto di manutenzione e riparazione L-Life. Alla scadenza del contratto il cliente può decidere di tenere il veicolo versando la quota residua, di rifinanziare il valore residuo del mezzo o di cederlo in permuta per un nuovo minibus.



IVECO in action



# SEMPRE PIU A TUTTO GAS

**Con l'entrata in servizio di 24 Nuovi Stralis NP da 400 Cv e con il supporto della stazione di rifornimento LNG di Gera Lario (Como), il Gruppo Maganetti di Tirano ribadisce la propria scelta di puntare sui veicoli green di IVECO a gas naturale. Gli sviluppi futuri del progetto LNG Valtellina Logistica Sostenibile**

**di Giorgio Garrone**

**L**ogistica green e sostenibilità economica del trasporto su gomma sono realtà perfettamente compatibili per la Maganetti Spedizioni di Tirano. Da alcuni anni, infatti, l'azienda di trasporto Valtellinese punta sui camion con motorizzazioni a gas naturale, come gli Stralis C-LNG da 330 Cv con duplice serbatoio per lo stoccaggio di metano compresso e liquefatto, per offrire ai propri committenti servizi super-ecologici a prezzi competitivi rispetto ai diesel nell'ambito del progetto LNG Valtellina Logistica Sostenibile. È un'iniziativa pensata dalla Maganetti per sviluppare l'utilizzo dei camion a metano in cui sono stati coinvolti, oltre alle associazioni e alle istituzioni locali, alcuni dei princi-

pali committenti presenti in zona, come il gruppo Sanpellegrino, che gestisce l'impianto d'imbottigliamento dell'acqua Levissima a Gera Lario in Valdisotto (Sondrio), la Chep, attiva nel noleggio dei pallet e la Ghelfi Ondulati, un'azienda specializzata in produzione di qualunque tipo di imballaggio in cartone ondulato: da anni garantisce la massima attenzione ai materiali utilizzati, al fine di sensibilizzare fornitori, personale e clienti, alla tematica relativa alla gestione sostenibile delle risorse. Questa scelta strategica del gruppo valtellinese è stata ribadita con l'entrata in servizio di 24 Nuovi Stralis NP con motorizzazione Cursor 9 da 400 Cv, dotati di due serbatoi criogenici di metano liquefatto (LNG) aventi una capacità di 540 litri ciascuno, che permettono un'autonomia operativa di



circa 1.500 chilometri tra un rifornimento e quello successivo. Gli Stralis NP si aggiungono ai 12 Stralis C-LNG già presenti nella flotta della Maganetti, per un totale di 36 camion con motorizzazione a gas naturale.

## UN PRIMO BILANCIO DEL PROGETTO LNG VALTELLINA LOGISTICA SOSTENIBILE

Nell'arco di dodici mesi – da aprile 2016 a marzo di quest'anno – sono stati percorsi complessivamente dai mezzi a metano oltre 1,3 milioni di chilometri con una riduzione del 26% delle emissioni di anidride carbonica (CO<sub>2</sub>), del 51% degli ossidi di azoto (NO<sub>x</sub>) e del 95% delle polveri sottili. Dall'inizio del progetto LNG Valtellina Logistica Sostenibile fino a settembre dello scorso anno, il principale ostacolo all'impiego degli Stralis Natural Power era rappresentato dalla mancanza di una stazione di rifornimento locale del metano liquefatto. Quella più vicina alla sede della Maganetti era, infatti, ubicata a Piacenza, cioè a circa 260 km di distanza dal punto di partenza dei camion in Valtellina. Da Piacenza, dopo il rifornimento, gli Stralis C-LNG da 330 Cv erano (e sono) in grado di raggiungere le principali piattaforme logistiche dell'Emilia Romagna, muovendosi in un raggio di circa 350 km dal distributore di LNG. Il salto qualitativo è avvenuto con l'apertura della stazione di Gera Lario, in provincia di Como, ufficialmente inaugurata a novembre 2016, ma già operativa dal 13 settembre dello stesso anno. La struttura, aperta al pubblico, è stata realizzata dal Gruppo Maganetti.

## NUOVI ORIZZONTI CON L'APERTURA DELLA STAZIONE DI GERA LARIO

In soli sette mesi d'attività l'impianto – per ora l'unico in Italia dove è possibile effettuare un pieno in self-service, cioè senza l'intervento di un operatore, dopo aver seguito un corso di sicurezza - ha erogato circa 170mila chili di metano liquefatto

(LNG). La nuova stazione di rifornimento rappresenta uno dei cardini del progetto LNG Valtellina Logistica Sostenibile, voluta dal Gruppo Maganetti e appoggiata da IVECO e Nestlé-Sanpellegrino, aziende leader nella sostenibilità. Il Gruppo Nestlé infatti è stato proclamato nel 2016 la società più sostenibile del settore Food a livello mondiale secondo i Dow Jones Sustainability Indices. Gli stessi indici hanno assegnato a CNH Industrial, per il sesto anno consecutivo, il titolo di Industry Leader World and Europe nel settore Machinery and Electrical Equipment. Grazie all'impianto di Gera Lario gli Stralis NP della Maganetti oggi possono raggiungere Roma e tornare in sede – trasportano all'andata l'acqua Levissima e riportano al ritorno i pallet della Chep – contando anche sulla stazione di Piacenza per eventuali rabbocchi di carburante durante il tragitto.

“Con l'apertura della nuova stazione di rifornimento LNG di Gera Lario – ha dichiarato Matteo Lorenzo De Campo, Amministratore Delegato della Maganetti – abbiamo una maggiore libertà d'azione. Siamo infatti in grado di raggiungere tutto il nord d'Italia con gli Stralis da 330 Cv, mentre con i Nuovi Stralis NP da 400 Cv ci possiamo spingere fino a Roma. Il feedback sugli NP è decisamente positivo, poiché si tratta di un mezzo dalle prestazioni sovrapponibili a quelle di uno a gasolio di pari cilindrata e potenza. In più è molto silenzioso e offre un comfort migliore di un trattore tradizionale. Gli NP sono coperti da un contratto di manutenzione e riparazione della durata di cinque anni o per una percorrenza massima di 600mila chilometri”. Quali saranno gli sviluppi futuri del progetto LNG Valtellina Logistica Sostenibile? “Contiamo di incrementare la percentuale di mezzi alimentati a gas naturale fino ad arrivare al 50% circa della flotta, che attualmente conta circa 180 camion. D'altro canto riteniamo che, nell'arco dei prossimi 5-10 anni, l'importanza dei mezzi a gasolio si ridurrà drasticamente. Per quanto riguarda gli sviluppi a breve termine, stiamo sperimentando l'impiego di speciali appendici aerodinamiche per ridurre la resistenza all'avanzamento degli autoarticolati e, quindi, i consumi”.



Nella pagina a fianco, uno schieramento di Stralis a gas della Maganetti. A fianco, uno Stralis LNG da 400 Cv. Sopra, Matteo Lorenzo De Campo, Amministratore Delegato della società

**Come Antenore Pigozzi, titolare dell'omonima azienda di autotrasporti di Suzzara in provincia di Mantova, si è aggiudicato lo Stralis Emotional Truck con la livrea della Scuderia Ferrari e lo utilizza sulle tratte internazionali fra l'Italia e la Francia**

**di Giorgio Garrone**

# PASSIONE PER LA ROSSA

**Q**uesta puntata di *Camion mio* è diversa dalle altre che l'hanno preceduta. È dedicata, infatti, a uno Stralis XP molto speciale e unico al mondo, decorato con l'esclusiva livrea della Scuderia Ferrari. Come gli altri Emotional Truck IVECO sono stati pensati dal CNH Design Center e realizzati dal famoso pittore aerografo Ilean Ventimiglia. L'XP con i colori del cavallino rampante celebra il legame e la partnership del brand italiano con Ferrari mentre gli altri veicoli si rivolgono a grandi nomi del mondo dello sport: dai campioni della squadra neozelandese di rugby gli All Blacks al team Petronas De

Rooy IVECO che gareggia nei rally raids internazionali, dalle squadre corse Schwabentruck e Hahn Racing, che partecipano al campionato FIA European Truck Race Championship, al recentissimo XP Abarth (ideato dal Centro stile Abarth e relizzazione di Ivan Ventimiglia), che sottolinea il sodalizio di IVECO con il team dello Scorpione. Verranno inoltre forniti alla Squadra Corse un altro Stralis ed un Eurocargo per la logistica.

L'XP Scuderia Ferrari con motorizzazione Cursor 13 da 570 Cv dell'Autotrasporti Pigozzi è abituato a interpretare il ruolo di prim'attore sia sulle strade italiane sia all'estero. Lo scorso anno è stato, infatti, uno dei protagonisti dell'Emotional Truck Tour, la carovana itinerante degli Stralis XP





personalizzati che ha percorso l'Italia da nord a sud, partendo dall'Autodromo Nazionale di Monza per poi toccare Roma, Benevento e Bari. Protagonista, lo Stralis XP con il cavallino rampante, lo è stato anche in occasione dell'asta benefica a favore di Telethon per la ricerca contro le malattie genetiche rare, conclusasi poco prima del Natale 2016. È stato proprio in occasione di quest'evento che Antenore Pigozzi è riuscito ad aggiudicarsi l'XP della Rossa, unico al mondo, battendo, a suon di rilanci, l'agguerrita concorrenza di un'azienda tedesca, la TCT Spedition. Il gesto di Pigozzi è stato così commentato in diretta Rai da Pierre Lahutte, IVECO Brand President: "Anche per questa edizione IVECO è stata presente al fianco di Telethon e con il supporto di tutta la sua rete di concessionarie ha raggiunto la cifra record di 180mila euro, che saranno destinati alla ricerca. Desidero ringraziare espressamente Antenore Pigozzi, che si è aggiudicato l'asta con un grande gesto di solidarietà".

### ITALIA-GERMANIA UNO A ZERO

"Sono un appassionato di Formula 1 e un tifoso della Ferrari, che seguo assiduamente in televisione – precisa Pigozzi, spiegando le ragioni che l'hanno indotto a partecipare all'evento benefico per Tetethon – e l'asta rappresentava l'occasione buona per coniugare la passione per la Rossa con l'orgoglio per il prodotto italiano e con il camion. Inoltre è entrata in gioco anche la competizione fra nazioni, poiché il diretto concorrente nella gara ai rilanci era un trasportatore tedesco". Come viene utilizzato l'XP Scuderia Ferrari? "Principalmente sui percorsi Italia-Francia, partendo dalle aree del mantovano per raggiungere la zona di Lione e le province limitrofe o, in alternativa, gli insediamenti industriali attorno a Marsiglia. Il veicolo, inserito nella nostra flotta composta da circa 35 mezzi impegnati sulle tratte estere e da una quindicina di camion attivi nei collegamenti nazionali, accumula una percorrenza mensile attorno



ai 13.500-14.000 chilometri. L'elevata potenza del motore, 570 Cv, e le prestazioni al top di tutta la driveline ci permettono di affrontare senza problemi - e con consumi contenuti - le tante salite e discese che caratterizzano la rotta Italia-Francia". Soddisfazione per le performance dello Stralis XP 570 è espressa anche dal conducente del veicolo, Ivan Haruta di origini moldave. "L'abbinata motore-cambio è decisamente indovinata - spiega Ivan. Inoltre apprezzo molto il confort della cabina e l'allestimento interno, a partire dai sedili con i rivestimenti in pelle. Ovviamente la personalizzazione Scuderia Ferrari non passa inosservata, sia su strada sia nelle aree di sosta. E ciò mi rende orgoglioso di essere al volante di uno Stralis unico al mondo". L'XP Scuderia Ferrari, aerografato su entrambe le portiere con il logo della Casa di Maranello, è inoltre decorato sul lato sinistro con un gruppo di meccanici intenti a effettuare un pit-stop a una Rossa. Sul fianco destro, invece, sono riprodotte le bandiere del Cavallino rampante, oltre a quella a scacchi, che tanto infiamma il cuore degli appassionati di Formula 1 poiché notoriamente designa il vincitore della gara.

Nella pagina a fianco, lo Stralis Emotional Truck, decorato con la livrea della Scuderia Ferrari.

In alto a sinistra, un particolare del pit-stop, aerografato sul lato sinistro della cabina.

In alto, Antenore Pigozzi, titolare dell'azienda che utilizza lo Stralis.

Sopra, Ivan Haruta, il driver dello Stralis decorato



# UN SOLO BUS TANTE MISSION

**Servizi turistici, noleggio tradizionale, linee a media/lunga percorrenza nazionali e internazionali, shuttle per servizi crocieristici e collegamenti aeroportuali sono alcuni dei tanti ruoli del Granturismo di IVECO BUS. Due leader del settore a confronto: Cialone Tour e Air Pullman**

di Michela Ferrigno

**Q**ualità del prodotto, affidabilità nel tempo, performance, comfort di bordo, sostenibilità ambientale, sicurezza, consumi e costi di gestione contenuti e

polivalenza d'impiego giocano un ruolo chiave per il successo di un autobus in Italia e in Europa. Sono proprio questi i punti di forza del Granturismo Magelys di IVECO BUS, apprezzati dagli operatori del trasporto passeggeri della UE fin dal debutto internazionale, avvenuto a Nizza nel 2010, e all'introduzione sul mercato italiano l'anno successivo. Per capire come Magelys sa interpretare ruoli diversi fra loro per rispondere alle molteplici esigenze operative delle aziende di settore, *Camion&Servizi* ha intervistato Massimiliano Cialone, Socio e consigliere d'amministrazione della Cialone Tour di Ferentino (Frosinone), e Alessandro Oldrini, Consigliere Delegato della Air Pullman di Assago, in provincia di Milano. "I settanta Magelys Euro VI della nostra flotta – spiega Massimiliano Cialone – sono utilizzati in molteplici settori d'attività: dai servizi turistici a livello nazionale e internazionale ai servizi crocieristici da Civitavecchia a Roma e viceversa, nonché per i collegamenti di linea sulle lunghe percorrenze, effettuati in collaborazione con Flixbus. Più in dettaglio, sono attivi sulle tratte Napoli-Milano, Roma-Milano, Roma-Milano-Francoforte e da Venezia verso



Milano, Ginevra e Losanna". Cosa apprezza, come operatore, dei Magelys? "Prima di tutto, la flessibilità d'impiego, che consente di utilizzarli per varie tipologie di servizi. Poi, il comfort, i consumi ridotti e l'affidabilità della meccanica". Quali sono, invece, gli aspetti maggiormente graditi dai passeggeri? "Un insieme di fattori: l'estetica del veicolo, il comfort e la silenziosità interne, la disponibilità di prese elettriche e USB individuali e il collegamento Wi-Fi, offerto su tutti i bus della flotta. Un parco mezzi che, è bene ricordarlo, è stato completamente rinnovato negli ultimi due anni per offrire alla clientela un elevato

**Nella pagina a fianco, uno schieramento di Magelys della Cialone Tour. Sopra, Massimiliano Cialone, Consigliere d'amministrazione della Cialone Tour, con Pierre Lahutte, Iveco Brand President. Sotto, il Magelys mentre trasporta la squadra di rugby neozelandese degli All Blacks durante la tournée europea**





standard di sicurezza – garantendo la sostenibilità ambientale del trasporto passeggeri". La Cialone Tour è un'azienda giunta alla quinta generazione, attiva sul mercato dal 1895. L'attuale compagine sociale risale al 2001. Opera nei settori del Trasporto pubblico locale, dei servizi scolastici, di quelli Granturismo nazionali e internazionali (collabora, fra l'altro, con Trafalgar e Insight), servizi crocieristici da e per il porto di Civita-

vecchia, servizi di linea su lunghe percorrenze (Flixbus) e di transfer per conto di enti pubblici.

### DA MILANO VERSO GLI AEROPORTI E MOLTO ALTRO

Il secondo operatore intervistato da Camion&Servizi è Alessandro Oldrini, Amministratore delegato della Air Pulman. La



## PERCHÉ SI È AGGIUDICATO L'INTERNATIONAL COACH OF THE YEAR 2016

In Magelys di IVECO BUS è un veicolo che ha raccolto e raccoglie ampi consensi sia fra gli operatori del trasporto passeggeri, sia da parte dei giornalisti della stampa specializzata. Lo testimonia il trofeo "International Coach of the Year 2016", assegnato al Granturismo di IVECO BUS in occasione del Salone Busworld di Courtrai. Stuart Jones, allora presidente della giuria di 22 giornalisti delle più importanti testate europee del trasporto collettivo che

ha decretato la vittoria del Magelys, ha consegnato il premio nelle mani di Sylvain Blaise, Responsabile di Iveco Bus. 'La giuria del Coach of the Year – è scritto nel comunicato ufficiale del riconoscimento – ha particolarmente apprezzato il Magelys nella sua ultima versione Euro VI, che offre numerose innovazioni che vanno ben oltre il semplice "sorriso d'argento", ormai presente su tutte le calandre della gamma Iveco Bus. Con il Magelys, Iveco si è concentrata sull'efficienza del veicolo, e la giuria ha apprezzato il modo in cui tale attenzione contribuisce a ridurre il TCO, Total Cost of Ownership per il cliente'. In un contesto legislativo favorevole alla liberalizzazione del trasporto persone, questo grande successo rafforza il posizionamento di Iveco Bus in Europa come protagonista di primo piano. 'Siamo fieri che il nostro Magelys – ha affermato Sylvain Blaise, Responsabile di IVECO BUS, durante la cerimonia di premiazione – sia uscito vittorioso dai test impegnativi che l'hanno portato ad aggiudicarsi l'ambito titolo di "Autobus dell'anno 2016". Si tratta di un segnale forte per il settore e per gli operatori, che indica chiaramente che il veicolo possiede tutte le qualità necessarie per essere apprezzato in Europa'.





Nella pagina a fianco, due Magelys davanti all'Industrial Village di Torino. A fianco, Alessandro Oldrini, Consigliere Delegato della Air Pullman, con Pierre Lahutte, Iveco Brand President

società, fondata nel 1949 con la denominazione sociale di Air Pullman Atal, ha oggi una flotta di circa 250 veicoli, fra cui 69 Granturismo, 147 bus urbani a pianale ribassato e 15 minibus che trasportano circa 7 milioni di passeggeri l'anno. La Air Pullman gestisce le linee aeroportuali che collegano Milano agli aeroporti di Linate, Malpensa e Orio al Serio. E', inoltre, attiva nelle linee a lunga percorrenza e nel noleggio tradizionale. Come utilizza i Magelys della sua flotta? "Una dozzina di veicoli - spiega Alessandro Oldrini - sono impegnati sulle lunghe percorrenze, circa 35-36 sulle linee aeroportuali e il rimanente copre i servizi di noleggio classico che, a loro volta, comprendono un ampio ventaglio di applicazioni: dalla gita scolastica al tour europeo". Cosa fa del Magelys un veicolo multiruolo? "L'affidabilità, il comfort, la climatizzazione e la luminosità interna, che lo rendono adatto, con diversi allestimenti interni e con specifiche tecniche diverse a partire dal rapporto al ponte, a molteplici tipologie di servizi". Quale feedback ha avuto fino ad ora dai suoi conducenti? "Non c'è stata nessuna lamentela. E questo è un buon segno, tenendo conto dell'elevata percorrenza accumulata - circa 20 milioni di km - dall'entrata in servizio dei primi esemplari". Cosa apprezza maggiormente dei Magelys Euro VI? "Con il Cursor 9 da 400 Cv - una taratura davvero azzeccata - è molto più silenzioso, armonioso, fluido e lineare nella trasmissione della coppia alle ruote. E anche le performance, in termini di consumi, sono buone. Un risultato, questo, che dipende anche dal rapporto di partnership con IVECO BUS".

## PROTAGONISTA NELLO SPORT E NELLA SOLIDARIETÀ

Il Magelys è stato anche protagonista lo scorso autunno, di una delle partnership di IVECO con i grandi nomi del mondo dello sport e di un'asta di beneficenza a favore dell'UNICEF, il Fondo delle Nazioni Unite per l'infanzia. Il Granturismo di IVECO BUS ha, infatti, trasportato i campioni neozelandesi della squadra degli All Blacks durante il loro tour europeo, che ha toccato gli stadi di Roma, Dublino e Parigi. Al termine della tournée in occasione dell'ultimo test match europeo, il Magelys del team neozelandese, che era stato messo precedentemente all'asta insieme a un Nuovo Stralis XP All Blacks Emotional Truck sul sito di Charity Stars, è stato assegnato alla Cialone Tour, dopo un emozionante testa a testa con un altro offerente, che ha portato a ben 25 rilanci. La cerimonia di consegna dei due veicoli ha visto la presenza di alcuni giocatori della squadra, di un rappresentante UNICEF e di Pierre Lahutte, Iveco Brand President, che ha commentato: "Siamo molto orgogliosi delle cifre raggiunte: siamo riusciti a superare la quota prefissata per entrambi i veicoli. Iveco e All Blacks sono scesi in campo insieme per compiere un gesto di grande solidarietà a sostegno dell'Unicef, cui è stato devoluto un totale di oltre 230 mila euro. Desidero ringraziare espressamente Massimiliano Cialone e Patrick Galtier che si sono aggiudicati le due aste Iveco All Blacks e che, con le loro offerte, hanno aiutato i nostri Campioni a supportare l'importante causa del progetto per l'istruzione dei bambini del Sudafrica".





# A FIANCO DEI CLIENTI

**Organizzata da IVECO Acentro di Cagliari, una due giorni dedicata al mondo del trasporto, focalizzata sui nuovi modelli IVECO, inclusi i camion a gas. Porte aperte della Saicar presso la sede di Massafra per mostrare ai trasportatori locali i veicoli e servizi del brand**

di Sara Castaldi

**L**e concessionarie IVECO Acentro e Saicar hanno recentemente organizzato due eventi speciali, presso le sedi rispettivamente di Cagliari e di Massafra (Taranto), che hanno coinvolto numerosi responsabili di aziende di trasporto locali, conducenti di mezzi industriali e operatori del settore. L'obiettivo era di far conoscere, attraverso test su strada, workshop e incontri con gli esperti di prodotto, le più recenti novità di IVECO sia sul versante dell'offerta di veicoli, con i Nuovi Stralis XP ed NP e il Nuovo Daily Hi-Matic, sia sotto il profilo dei servizi di finanziamento, assistenza e post-vendita.

La IVECO Acentro, in collaborazione con il Consorzio Mosaico, la Regione Sardegna e numerose associazioni di categoria, ha dato vita a una due giorni con test drive e spazi espositivi, interamente dedicata ai settori dell'autotrasporto, del movimento terra e dei servizi rivolti alle imprese.

Fra i temi centrali dalla manifestazione, un ruolo di primo piano è toccato alla presentazione dei nuovi modelli introdotti sul mercato da IVECO, come lo Stralis XP e la versione Hi-Matic del Daily con cambio automatico, e, soprattutto, alle motorizzazioni alternative al gasolio.

La novità di queste ultime sta nel fatto che, con il nuovo Stralis Natural Power da 400 Cv, i camion a gas naturale non sono più confinati alle applicazioni tradizionali della distribuzione e dell'asporto rifiuti in ambito urbano, ma puntano anche al segmento del lungo raggio.

“La manifestazione – ha affermato Dario Fidanza, General Manager di IVECO Acentro – è stata, prima di tutto, l'occasione per entrare in sintonia con i player locali. Ottimi i riscontri ottenuti dagli operatori del trasporto dopo le prove su strada, soprattutto quelle che hanno coinvolto lo Stralis NP con doppio serbatoio a metano compresso e liquefatto, il Nuovo Stralis XP e il Daily Hi-Matic. All'impiego dei combustibili alternativi al gasolio è stato dedicato un seminario specifico, che ha preso in esame anche le prospettive future di utilizzo dei mezzi a gas in Sardegna con la prevista apertura, nel 2018, della prima stazione di rifornimento di CNG-LNG per mezzi pesanti nella regione. Al successo della manifestazione – conclude Fidanza – hanno dato un contributo determinate le azioni di mailing mirato, i recall telefonici e le altre iniziative messe in campo in parallelo dalla concessionaria IVECO Acentro e dal Consorzio Mosaico”.



## A MASSAFRA TEST DRIVE PER DAILY, EUROCARGO, STRALIS E TRAKKER

Oltre un centinaio di clienti registrati e tanti test drive su strada per tutti i veicoli della gamma IVECO, dal Daily Hi-Matic agli Eurocargo fino agli Stralis e ai Trakker da cantiere allestiti con ribaltabile, hanno animato il porte aperte domenicale, recentemente organizzato dalla concessionaria IVECO Saicar, presso la nuova sede a Massafra, in provincia di Taranto.

“L'obiettivo primario del porte aperte – ha spiegato Francesco Musca, figlio del procuratore della Saicar, Giulio Musca – era di far conoscere ai trasportatori locali che gravitano sul distretto di Taranto – già clienti IVECO e potenziali acquirenti – la nuova sede Saicar di Massafra, diventata operativa alcuni mesi fa, e di illustrare loro, attraverso test su strada e incontri informativi, i nuovi prodotti della gamma IVECO, i piani finanziari e i contratti di servizio modulari dell'offerta Elements.

La manifestazione è stata accuratamente preparata attraverso una capillare azione di comunicazione alle aziende di trasporto con e-mail mirate, recall telefonici sistematici, annunci radiofonici sulle emittenti locali ed inserzioni sui quotidiani di maggior diffusione nell'area di Taranto”.

La Saicar, nata nel 1977, è diventata nel corso degli anni, grazie all'esperienza acquisita nel settore dei veicoli industriali, un punto di riferimento per tutto il territorio delle province di Lecce, Brindisi e Taranto. È una concessionaria con una storia quarantennale, sorta per volontà di Giulio Musca, oggi affiancato dai figli Angelo, Antonio e Francesco. La sede principale della Saicar si trova a Lecce.

Nella pagina a fianco, un'immagine della due giorni, organizzata a Cagliari da IVECO Acentro. Sopra, il porte aperte della concessionaria Saicar presso la sede di Massafra (Taranto)



# LA SPECIALIZZAZIONE IVECO SERVICE

**In provincia di Milano, dall'unione di due importanti realtà professionali come la concessionaria IVECO Milano Industrial e le Officine Visentin, nasce la Truck Station di Buccinasco, un perfetto esempio di strategia di specializzazione sulla gestione dei "veicoli pesanti" implementata da IVECO**

di Valeria Tazzetti

**P**arola d'ordine: specializzazione. La Truck Station di Buccinasco, in provincia di Milano, incarna perfettamente la strategia aziendale promossa da IVECO e volta alla specializzazione della propria rete assistenziale in Europa, attraverso la creazione di un network di eccellenza composto da 250 officine, di cui 60 in tutta la Penisola, che puntano a garantire un servizio mirato e altamente qualificato per chi si trova alla guida di un veicolo pesante. Per potersi avvalere del titolo di Truck Station, Buccinasco, così come tutti i punti di assistenza inclusi nella nuova rete di eccellenza, ha dovuto

soddisfare una serie di rigidi standard qualitativi, che interessano tutte le aree di business: dalla formazione di personale esperto, all'orario di apertura esteso, fino a un efficiente flusso logistico di approvvigionamento dei ricambi.

Essendo situata in prossimità della tangenziale ovest di Milano e dell'imbocco dell'autostrada A7 Milano-Genova, la Truck Station di Buccinasco risponde ampiamente al requisito di prossimità necessario per poter garantire ai propri clienti supporto nelle posizioni strategiche per il flusso del traffico pesante.

La Truck Station di Buccinasco è un insediamento moderno e razionale di 16.000 m<sup>2</sup> complessivi, di cui poco più di 12.000 m<sup>2</sup>



dedicati all'esposizione esterna, 2.000 m<sup>2</sup> all'officina, 800 m<sup>2</sup> al magazzino ricambi e oltre 1.000 m<sup>2</sup> agli uffici direzionali, di vendita e amministrativi. L'impianto Truck Station, inaugurato ufficialmente lo scorso marzo, ma già operativo da ottobre 2016, si inserisce in un contesto strutturato di altri 7 punti vendita, 5 magazzini ricambi e 40 punti di assistenza attivi nelle province di Milano, Pavia, Varese, Como, Lecco e Sondrio del gruppo Milano Industrial, uno dei più importanti del settore dei veicoli industriali in Italia.

La struttura nasce dall'unione di due realtà professionali già esistenti e radicate sul territorio, la Milano Industrial, concessionaria IVECO che esprime da oltre trentacinque anni la sua vocazione alla vendita e alla riparazione di veicoli industriali e commerciali, e le Officine Visentin, attive nella riparazione di camion nell'area a nord di Milano dai primi anni '70. La Truck Station di Buccinasco è dotata di impianti automatici per la distribuzione di lubrificanti, di sei ponti sollevatori per veicoli industriali (quattro a colonna e due a forbice), di quattro postazioni con buca e di numerose altre aree deputate alla diagnosi dei malfunzionamenti dei veicoli. Strutturata per gestire 15-16mila commesse l'anno, l'officina ha attualmente uno staff di 15 addetti che saliranno, a regime, a 20-25 unità.

## I REQUISITI PER APPARTENERE AL NETWORK D'ECCELLENZA EUROPEO

"Rispetto a un'officina standard della rete assistenziale IVECO – spiega Stefano Laggetta, General Manager di Milano Industrial – una Truck Station deve assicurare livelli di servizio molto elevati. In particolare, una maggiore disponibilità dei ricambi, interventi tecnici altamente qualificati (legati ai contenuti hi-tech dei nuovi prodotti lanciati sul mercato da IVECO) e, soprattutto, tempistiche di riparazione ridotte al minimo, garantendo alle aziende di trasporto l'efficienza e la massima disponibilità dei camion. Adesso – aggiunge Laggetta – questo obiettivo è diventato ancora più sfidante, con l'entrata in servizio del Nuovi Stralis XP e NP e con l'introduzione della garanzia Uptime, che prevede una ulteriore riduzione dei tempi di riparazione. Un'altra caratteristica saliente della Truck Station di Buccinasco, verso la quale confluisce un 70% di clientela locale e circa un 30% di veicoli di passaggio, è rappresentata dall'area dedicata ai camion con motorizzazioni a metano,



Nella pagina a fianco, una vista della Truck Station di Buccinasco. Sopra, l'interno dell'officina. A fianco, Stefano Laggetta, General Manager di Milano Industrial

utilizzati soprattutto dalle aziende attive nel comparto dell'igiene urbana e nei servizi per l'ecologia. Per il reperimento dei ricambi, la Truck station si affida al magazzino di prossimità annesso all'impianto. Ai componenti mancanti pensa il magazzino centrale di Milano Industrial, situato nei pressi dell'uscita C.A.M.M. della tangenziale est di Milano (la A51), che assicura una percentuale di disponibilità del 99%, sia per le parti con un elevato tasso di rotazione, sia per quelle slow moving, richieste con minore frequenza". Per assicurare il mantenimento di elevati livelli di servizio, ogni Truck Station del network IVECO è sottoposta a un audit annuale volto a rinnovare e confermare la propria certificazione. Le Truck Station di tutta Europa, che adottano un orario di apertura prolungato, sono contattabili mediante il numero verde del servizio IVECO Assistance Non-Stop, l'applicazione IVECO Non-Stop, oppure attraverso i sistemi telematici di bordo del veicolo. Utilizzando il Dealer Locator di IVECO da uno smartphone o da un tablet è possibile ottenere indicazioni per raggiungere la Truck Station più vicina, mediante la geo-localizzazione della posizione del conducente e la funzione di navigazione. Con la Truck Station di Buccinasco il business non si ferma mai!



**Come Massimo Pruneri, con dedizione e grande voglia di emergere, ha fondato e fatto crescere l'officina Val.Carri di San Giacomo di Teglio (Sondrio), portandola alle dimensioni attuali con 18 addetti al service, alle revisioni, alla gestione ricambi e all'assistenza ai cronotachigrafi di Vittoriano Buono**

# LA PASSIONE CI GUIDA

**I**l 3 luglio 1998 è una data indimenticabile per Massimo Pruneri, fondatore e socio di riferimento dell'Officina IVECO Val.Carri di San Giacomo di Teglio in provincia di Sondrio. Quel giorno, mentre tutta l'Italia era davanti ai televisori per assistere alla semifinale fra la nostra nazionale guidata da Cesare Maldini e i padroni di casa della Francia capitanati da Zinédine Zidane ai campionati mondiali di calcio di Francia '98, Massimo varcava per la prima volta, con grande emozione, la soglia del capannone della sua nuova officina, la Val.Carri appunto. L'officina sarebbe diventata completamente operativa nel giro di un paio di mesi, a settembre dello stesso anno, ma il 3 luglio rappresenta per Massimo il coro-

namiento di un sogno coltivato fin da giovanissimo, sostenuto dalla passione per la meccanica e per i veicoli industriali. Nella seconda metà degli anni '90, il contesto economico del nostro paese sembrava essere favorevole a chi dimostrava intraprendenza e voglia di lavorare duro. Nel 1998 il prodotto interno lordo dell'Italia era cresciuto dell'1,4%, meno delle principali nazioni d'Europa, ma pur sempre in una direzione di segno positivo. I motivi di ottimismo venivano soprattutto dall'aumento dell'occupazione, dalla riduzione del debito pubblico e dalle prospettive di crescita legate alla futura introduzione della moneta unica, l'euro, in attuazione del trattato di Maastricht. "Fin da piccolo – ricorda Massimo – sognavo di avere una mia officina, nella quale

entravano e uscivano camion di tutti i tipi. Lavoravo nel settore dell'edilizia e delle macchine movimento terra e avevo una gran voglia di emergere in un mondo, quello dell'automotive, che non mi apparteneva. L'occasione buona è arrivata nel 1998, quando ad una concessionaria IVECO di zona – la ATL – serviva un punto d'assistenza in alta Valtellina. Ho avuto la fortuna d'iniziare l'attività in un momento di transizione per il comparto dei mezzi di trasporto. L'epoca, cioè, in cui si è sviluppata e diffusa l'elettronica sui camion. Avevo voglia di apprendere e, insieme ai tre meccanici che allora costituivano lo staff della Val.Carri, abbiamo puntato sui corsi di formazione per impadronirci delle nuove tecnologie. È stata la scelta giusta, confermata negli anni, quando il numero di addetti è aumentato fino a raggiungere le 18 unità di oggi fra meccanici, meccatronici, esperti di magazzino e del reparto revisioni veicoli e personale amministrativo. Agli inizi il core business dell'officina era focalizzato sulle riparazioni dei ca-



mion. Ben presto si è ampliato e diversificato fino a comprendere la rigenerazione completa dei motori e dei cambi, le revisioni periodiche di legge per i mezzi commerciali leggeri e per i camion sopra le 3,5 tonnellate (ne vengono eseguite circa 800 l'anno), nonché i corsi per il corretto impiego dei cronotachigrafi digitali. Quella di sviluppare l'attività dei crono è stata un'altra idea vincente, fin dall'introduzione sul mercato di questi dispositivi, avvenuta attorno al 2007. I corsi di formazione per il tachigrafo sono stati affiancati da quelli per gli operatori di gru retrocabina, ai quali rilasciamo il patentino di abilitazione".

Oggi la Val.Carri è una realtà strutturata, in grado di gestire circa 20 commesse al giorno e d'intervenire per l'assistenza su strada nell'arco delle 24 ore, in linea con quanto previsto dal servizio IVECO Assistance Non Stop. L'impianto di San Giacomo di Teglio è dotato di un'officina di 3.000 metri quadri (con sollevatori, ponti e gru a bandiera), di un magazzino ricambi di 1.000 metri quadri e di un piazzale esterno di 5.000 metri quadri.

Nella pagina a fianco, il piazzale dell'officina IVECO Val.Carri. A fianco, una foto storica della fine degli anni '90 e, sotto, l'intero staff della Val.Carri





**Perché i ricambi della gamma Value Line sono una valida alternativa ai componenti originali, in termini di rapporto qualità-prezzo, per i veicoli IVECO fuori garanzia di anzianità superiore a sei anni. Gli sviluppi futuri dell'offerta di prodotto**

**di Christophe Caplain**

# QUALITÀ & RISPARMIO

**C**on i ricambi della linea Value Line IVECO pensa ai clienti che utilizzano veicoli del brand fuori garanzia, con un'anzianità operativa attorno ai sei anni e oltre. I Value Line sono componenti economici, competitivi sotto il profilo del rapporto qualità-prezzo, che costituiscono una valida alternativa agli originali CNH Genuine Parts per tutte gamme di prodotto IVECO: dai commerciali leggeri della serie Daily, ai medi Eurocargo, fino ai pesanti stradali Stralis e agli off-road Trakker. Gli obiettivi della proposta Value Line sono molteplici. Da un lato, offrire agli utilizzatori dei camion IVECO di mezza età un ampio ventaglio di vantaggi, che consiste nella possibilità di acquistare e montare componenti economici di buona qualità, conformi agli standard stabiliti e controllati CNH Industrial, proposti dallo stesso network – quello delle officine autorizzate e dei dealer IVECO – che conosce a fondo le caratteristiche tecnologiche dei veicoli. Dall'altro, fidelizzare la clientela al progredire dell'anzianità operativa dei camion, con prodotti concorrenziali, dal punto di vista economico, con quel-

li dei fornitori after-market indipendenti di fascia alta. Per i concessionari, le officine autorizzate e quelle indipendenti la linea Value Line significa l'opportunità di seguire l'intero ciclo di vita dei camion e di avere proposte competitive anche per gli usati, utilizzando le medesime procedure previste per gli ordinativi e per la gestione delle garanzie dei ricambi originali CNH Genuine Parts. L'offerta Value Line rientra in un'iniziativa più ampia a carattere globale, già in fase d'implementazione in altre aree geografiche come l'America Latina e i paesi del Nafta – North American free trade agreement, Accordo nordamericano per il libero scambio – dove è presente il gruppo CNH Industrial. L'obiettivo finale del progetto consiste nel raggruppare sotto l'ombrello di un unico brand altre famiglie di prodotto, come quelle rivolte ai rimorchi e semirimorchi e ai mezzi costruiti da altri brand, che adesso rientra nell'offerta All Makes. In pratica, a regime, verrà implementato il concetto di one-stop-shop per offrire alle aziende di trasporto italiane ed europee, nello stesso punto d'assistenza, i ricambi per i veicoli IVECO, per i mezzi trainati e per i camion di altri marchi nel caso di flotte multi-brand. L'offerta di prodotto





Value Line è attualmente concentrata su batterie Value Line con un numero contenuto di Part number che copre, però, l'80% circa delle applicazioni. Comprende un'ampia proposta di batterie fast moving – ad elevato tasso di rotazione – da 50 a 220 Ampere ora, sulle quali viene offerta, dall'inizio di gennaio, una garanzia di 24 mesi in tutti i principali paesi europei, gestita dalla rete assistenziale IVECO. A breve, è previsto l'ampiamo delle tipologie dei ricambi disponibili con l'introduzione dei filtri per aria, olio e gasolio e di elementi degli impianti frenanti, come dischi, tamburi, pastiglie freno e sensori d'usura. In un secondo tempo saranno messi a catalogo componenti delle sospensioni, radiatori e altro. Per favorire la penetrazione commerciale della Value Line è stato creato un team dedicato di esperti dell'after-market, in grado di fornire, nei diversi mercati, un supporto per elaborare la strategia di seconda linea più adatta sia nei confronti dei dealer, sia dei clienti finali. Si tratta di ascoltare le esigenze delle aziende di trasporto per introdurre quei prodotti che, per ragioni di costo, non possono essere adeguatamente coperti dai ricambi originali. Oltre alla linea Value Line, per i veicoli di maggiore anzianità operativa, IVECO propone i rigenerati della gamma Reman. Si tratta di componenti importanti di un camion, come motori e cambi, ma anche di elementi 'minori', come i motorini d'avviamento, elettro-iniettori, alternatori, turbocompressori, pompe ad alta pressione, accumulatori idraulici (common rail), compressori e molto altro. I rigenerati di qualità sono una risorsa preziosa per abbassare i costi di riparazione dei camion, riducendo così i costi totali d'esercizio (TCO, Total Cost of Ownership).



## BATTERIES VALUE LINE

EXTENSION OF WARRANTY PERIOD TO 2 YEARS!



**2 Years Warranty from January 2017!!**

### Competitive Range to reach Buy Away customers

- New Prices aligned with IAM local competitors
- Spare Parts Warranty extended to 2 years for all VL Batteries for France, Italy, Spain, Central Eastern Europe, Poland and Ukraine

### Warranty Process

- Same Warranty system as OES Batteries (SAP claim with DMS or Dealer Portal MyB&ST)
- 24 months of warranty (invoice date to customer) recognized in all Authorized IVECO Assistance Points in Europe
- Refer to Warranty Bulletin available on eTIM from May 2017 for detail information

VALUE LINE

**IVECO**

IVECO IS A BRAND OF **CNH**





**Strategia di guida predittiva con il sistema PreVision, maggiore rapidità nei passaggi di rapporto, vita utile fino a 1,6milioni di chilometri e molteplici modalità di funzionamento avanzate per il nuovo cambio ZF montato sul Nuovo Stralis XP di Giorgio Garrone**

# VEDE OLTRE L'ORIZZONTE

**C**on l'introduzione del cambio automatizzato Hi-Tronix, montato di serie sui Nuovi Stralis XP, ZF alza ulteriormente l'asticella, rispetto al predecessore Eurotronic, in termini di performance, precisione d'innesto, nuove funzionalità e risparmio di carburante nelle missioni di trasporto a lungo raggio. Molto positivi i primi feedback delle prove su strada con i Nuovi Stralis XP da linea, provenienti da alcuni tra le più importanti aziende di trasporto italiane. Il cambio automatizzato a 12 velocità HI-Tronix di nuova generazione, sviluppato da ZF in collaborazione con IVECO, rappresenta lo stato dell'arte del progresso tecnologico nella propria categoria e migliora significativamente la durata, riducendo i costi totali d'esercizio (TCO). L'HI-Tronix, che accorcia del 10% i tempi di cambio marcia, è progettato per avere una vita utile quasi doppia, in termini di passaggi di rapporto e attuazioni di frizione rispetto alla precedente generazione di automatizzati. Ha una durata fino a 1,6 milioni di km e riduce le emissioni acusti-

che di 6 db (cioè -35% rispetto al predecessore Eurotronic), il che lo rende adatto anche per le missioni di distribuzione, per i tragitti urbani e le attività di trasporto notturne, durante le quali è richiesta la massima silenziosità di funzionamento. Questi risultati sono ottenuti offrendo un rapporto coppia/massa, un'apertura totale e un'efficienza al top di gamma. Il design modulare e di facile manutenzione, inoltre, riduce gli interventi assistenziali e semplifica le riparazioni, con un conseguente risparmio sui costi e un aumento delle prestazioni.

## PENSATO PER LE MISSIONI DI TRASPORTO DI OGGI E DI DOMANI

La nuova trasmissione HI-Tronix, prodotta nello stabilimento ZF di Friedrichshafen sul lago di Costanza, è stata resa più versatile per essere in grado di soddisfare le attuali e le future esigenze del trasporto su gomma e per essere idonea a ogni tipo di missione. Come variante è disponibile la versione con il rallentatore idraulico secondario integrato opzionale ZF-

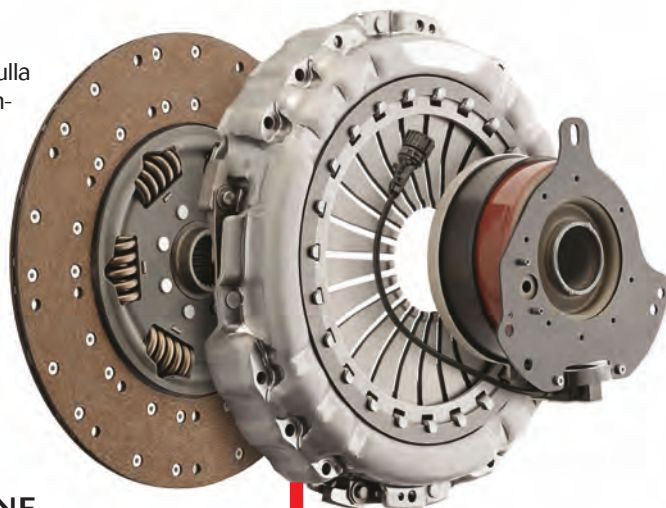


Intarder, nonché una vasta scelta di prese di forza ZF a singola o doppia uscita. Il cambio base, proposto oggi con 12 marce sulla gamma Stralis XP, è in grado di gestire coppie motrici fino a 3.400 Nm (versione Over-Drive). Dispone, inoltre, di un'ampia apertura della rapportatura, assicura un rendimento fino a circa il 99,7% e offre la possibilità di avere fino a 4 velocità in retromarcia. Si caratterizza, infine, per l'eccellente rapporto potenza peso, che risulta il migliore della categoria. Il cambio Hi-Tronix è dotato di una piattaforma software standardizzata che include, fra l'altro, la funzione di passaggio in folle "ZF Rolling" (Ecoroll) e la strategia di marcia predittiva "ZF PreVision". La funzione predittiva con tecnologia GPS, integrata nell'Hi-Cruise di IVECO, è basata sulla più recente tecnologia di mappatura topografica. Confrontando la geo-localizzazione con la topografia tri-dimensionale è in grado di adottare le strategie più adeguate in fase di accelerazione, decelerazione e cambio marcia. Il concetto è quello di gestire al meglio la catena cinematica in funzione della topografia (salite, discese, percorsi collinari). Il sistema, infatti, è in grado di decidere se e quando occorra una spinta maggiore, anticipando la scalata della marcia, o se sia invece opportuno mettere il cambio in folle, con la funzione Ecoroll, all'approssimarsi di una discesa, permettendo in questo modo di sfruttare al massimo la coppia, di ottimizzare i consumi e di ridurre le emissioni. Questo sistema facilita il lavoro dell'autista, consentendogli di concentrarsi maggiormente

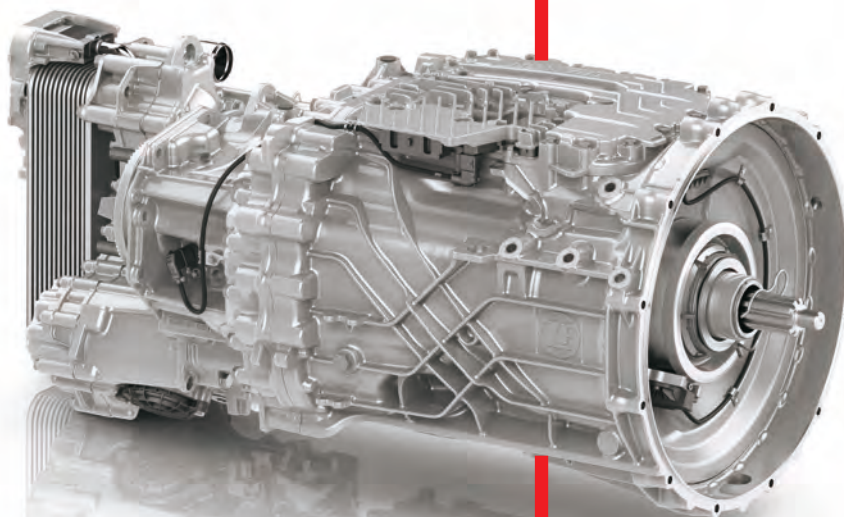
sulla strada anziché sulla routine di guida, mantenendo così una conduzione più regolare, in piena sicurezza e con un elevato livello comfort. Assicura inoltre un risparmio concreto di carburante, anche nel caso di autisti meno esperti.

### ATTUATORE COASSIALE PER LA FRIZIONE

Un'altra innovazione introdotta da ZF è rappresentata dal modulo di attuazione coassiale della frizione a secco, denominato ConAct, che sostituisce il consueto meccanismo con forcella, cuscinetto e attuatore esterno. Il ConAct, abbinato al cambio base Hi-Tronix, è un sistema pneumatico coassiale che assicura un avviamento ottimale, facilità e fluidità di manovra, offrendo, nel contempo, ridotti costi di esercizio e ciclo di vita allungato. La possibilità, tramite il ConAct, di aprire e chiudere la frizione in modo più rapido e controllato consente cambiate veloci e confortevoli. In manovra, il sistema permette di modulare in modo millimetrico la velocità di marcia, caratteristica che si rivela molto utile quando occorre la massima precisione e che permette l'introduzione di nuove funzioni aggiuntive. È il caso della modalità di manovra "Creeping" (Creep mode) per il funzionamento alle bassissime velocità, che agisce simulando l'effetto di trascinarsi tipico del convertitore di coppia, e della funzione "ZF Rocking-free function" (Rocking) per agevolare il disimpegno in condizioni critiche e di bassa aderenza della superficie stradale.



In alto a sinistra, uno Stralis XP equipaggiato con il cambio automatizzato Hi-Tronix. In alto, i componenti modulari del cambio. Sotto, i particolari dell'Hi-Tronix, abbinato al rallentatore idraulico Intarder





# UN'AZIENDA AL SERVIZIO DELLE IMPRESE

**Venticinque miliardi di dollari di attività gestite nel 2016, oltre 550mila clienti, 1.350 dipendenti e 3.100 concessionari serviti worldwide per un'unica società di servizi finanziari che opera a livello mondiale per tutti i brand di CNH Industrial**

di Raffaella Camerino

**C**NHI Capital è il ramo di servizi finanziari del gruppo CNH Industrial, gruppo che continua a distinguersi anno dopo anno, posizionandosi sempre saldamente tra le grandi eccellenze nel mercato dei beni strumentali. CNHI Capital opera su tutti i Brand che costituiscono il Gruppo, mentre IVECO Capital è il ramo dedicato nello specifico ad IVECO ed IVECO BUS.

Obiettivo comune a tutti i Brand del gruppo CNHI è offrire ai propri clienti una tecnologia d'avanguardia nel rispetto del principio di sostenibilità non solo a livello ambientale ma anche sociale con l'obiettivo di tutelare l'ambiente, la società e le condizioni

lavorative. Per il sesto anno consecutivo, infatti, CNHI è stata confermata "Industry Leader" nei prestigiosi indici di sostenibilità Dow Jones Sustainability (DJSI) World e Europe. Il riconoscimento ottenuto attesta il consolidamento di risultati eccellenti in termini di performance economiche, ambientali e sociali.

Grazie allo stabilimento di Madrid, che produce i modelli Stralis e Trakker della gamma Heavy, IVECO, vanta il raggiungimento di un importante risultato: la prima medaglia d'oro WCM – World Class Manufacturing – per CNHI. Lo Stabilimento, si è contraddistinto per i risultati ottenuti nell'ottimizzazione delle risorse in tutti gli ambiti aziendali, dalla produzione alla qualità, fino alla gestione del tempo.

Puntare all'eccellenza dei processi attraverso le conoscenze, il lavoro di squadra ed un approccio strutturato e focalizzato è una ricetta vincente non solo in ambito produttivo, ma anche in relazione ai servizi finanziari di CNHI Capital.

CNHI Capital e IVECO Capital sono Brand commerciali che fanno capo a un'unica realtà aziendale, una società di servizi finanziari che opera a livello mondiale nel settore delle attrezzature agricole, delle costruzioni e dei veicoli commerciali, industriali e autobus, consolidando quasi 25 miliardi di dollari in attività gestite nel 2016 e più di 550.000 clienti e 3.100 concessionari serviti in tutto il mondo, con 1.350 dipendenti. Un'organizzazione importante che affianca i clienti dei marchi industriali CNHI con soluzioni personalizzate, offrendo una gamma completa di leasing finanziari e operativi, servizi assicurativi e formule di assistenza in tutto il Nord America, Europa, Medio Oriente, Africa, Asia e Sud America.

Una struttura così differenziata per mercati e prodotti permette di valorizzare le eccellenze e di svilupparle costantemente. I team di CNHI Capital e IVECO Capital vantano una forte integrazione con i brand

industriali ed una profonda conoscenza della tipologia di merce e delle esigenze dei clienti. Tale conoscenza è diventata necessaria per soddisfare un mercato in continuo movimento, nel quale le imprese ricercano efficacia ed efficienza anche nella scelta di prodotti sempre più evoluti e si aspettano che a corredo di un mezzo di qualità sia fornita una serie completa e varia di servizi accessori assicurativi e di assistenza. Inoltre la capacità di considerare con attenzione specificità territoriali, economiche e di prodotto delle imprese in un paese variegato come l'Italia è il fattore chiave per un'efficace valutazione del credito.

Il valore aggiunto di CNHI Capital è anche quello di eccellere nella proposta multibrand grazie a un team preparato, in grado di proporre soluzioni mirate e, ove necessario, combinate. Infatti sempre più spesso, ad esempio, chi ha acquistato un'attrezzatura agricola ha la necessità di un Daily per il trasporto delle derrate e dei lavoratori o chi ha acquistato un Trakker può essere acquirente anche di macchine da costruzione.

I clienti italiani ed europei, che lavorano trasversalmente nei settori dell'agricoltura, delle costruzioni e del trasporto e che sono sempre più competitivi e attenti alle migliori proposte finanziarie, trovano in CNHI Capital un partner competente. Tutti gli enti di CNHI Capital sono strutturati per gestire in modo flessibile e integrato i brand del gruppo. Un approccio di questo tipo garantisce al personale di campo di CNHI Capital maggiori risorse disponibili per supportare i dealer e i brand nei processi di vendita, razionalizzando di conseguenza

tempi e costi a vantaggio del business. I risultati di una recente survey sulla nostra rete dimostrano che la capacità di CNHI Capital è in linea con le attese e premiano la disponibilità e la professionalità del nostro team sul territorio.

L'Azienda ha investito molto nei corsi di formazione volti ad accrescere le competenze poiché crede fortemente che lo sviluppo delle proprie persone sia un fattore determinante per il successo. Questo progetto di formazione, applicato dove necessario sul territorio, ha generato scambio e dibattito fra professionisti con background lavorativo differente e il risultato è stato un miglioramento complessivo del know-how della struttura e un migliore servizio al cliente, in particolare dove si è resa necessaria una maggiore interazione fra i brand.

Un altro fattore decisivo di successo della CNHI Capital è la tecnologia: gli investimenti stanziati per migliorare i processi decisionali hanno avuto ricadute positive sulla comunicazione e sullo scambio d'informazioni, sia internamente tra i vari enti aziendali sia da e verso l'esterno, nella relazione con i nostri concessionari.

Considerando l'offerta finanziaria pensata specificamente per il brand IVECO, è stato recentemente lanciato lo STRALease sul AS440S40T/P LNG con Pack Work, che fornisce la possibilità di unire i vantaggi di una soluzione integrata con i quelli di un veicolo a gas naturale.

Un altro prodotto che è stato messo a disposizione negli ultimi mesi è il leasing operativo, studiato a misura di una clientela che cerca una proposta assimilabile al noleggio a lungo termine.

La missione di IVECO Capital – CNHI Capital – è quella di preservare le eccellenze, condividendo i benefici che provengono dalle esperienze dei singoli settori e supportando con flessibilità e competenza la vendita dei prodotti dei brand IVECO e CNH. Sta nel mix di questi fattori la chiave di un successo che travalica i confini nazionali ed europei, per soddisfare clienti su scala globale.





# L'ORIGINALE FA LA DIFFERENZA

**Quando è in gioco  
la sicurezza dei camion,  
come nel caso  
dei componenti  
per gli impianti frenanti,  
i ricambi CNH Industrial  
Genuine Parts sono  
la scelta migliore  
in termini di performance,  
durata e riduzione  
degli spazi d'arresto**

**di Christophe Caplain**



**L**efficienza degli impianti frenanti montati sui mezzi di trasporto gioca un ruolo cruciale per garantire la sicurezza dei veicoli e di tutti gli altri utenti della strada. Ne è ben conscia IVECO, che propone ricambi originali di qualità, come dischi, pinze e pastiglie freno, sensori di usura e tamburi, uguali in tutto e per tutto ai componenti montati di primo equipaggiamento (OE, original equipment). E uguali agli OE sono le procedure di validazione dei materiali, di collaudo e di verifica al banco e su strada. La differenza, rispetto ai prodotti alternativi presenti sul mercato conformi alla normativa ECE R90 (il regolamento di riferimento per ottenerne l'omologazione e via libera alla commercializzazione), è sostanziale. La ECE R90 prevede, infatti, solo prove al banco, con specifiche minime, volte a garantire un livello di sicurezza accettabile, in confronto a quelle richieste da IVECO per i ricambi originali. Questi ultimi vengono testati al banco prova per l'equivalente di un milione di azioni di frenata in diverse condizioni d'utilizzo e, successivamente, validati su strada per 100mila chilometri in situazioni operative reali, in ogni condizione climatica e in tutte le stagioni dell'anno. Le disposizioni relative alle pastiglie freno del regolamento ECE R90 prevedono solo test al banco per determinare il coefficiente d'attrito medio, i valori a caldo e a freddo e alcune prove di compressibilità e di resistenza al taglio. IVECO effettua, invece, un ampio ventaglio di test che contemplano l'analisi delle caratteristiche del materiale d'attrito, il suo stato, l'aderenza, il sistema di tenuta delle pastiglie dotate di molla e il test di efficienza del freno di stazionamento, sottoposto allo stress delle strade di montagna in diverse condizioni di temperatura e di carico. Vengono compiute inoltre prove specifiche di durata, che prendono in esame lo stato di usura dei dischi e delle pastiglie, nonché prove di rumorosità, vibrazioni e durezza (NHV, Noise Vibration Harshness) e di variazione dello spessore del disco freno. Insomma, esami rigorosi su banco e su strada affinché i ricambi commercializzati con il brand CNH Industrial garantiscano sicurezza, performance, durata e continuità delle prestazioni nel tempo. Un esempio di questa 'filosofia' di prodotto è rappresentata dalle pastiglie ProTecS®, destinate

alla gamma medio-pesante di IVECO. Queste pastiglie sono facilmente riconoscibili rispetto agli altri prodotti reperibili in after-market per la presenza di una molla saldata, impossibile da rimuovere. La molla pre-montata facilita e velocizza le operazioni di sostituzione delle superfici d'attrito, permette di verificare la posizione corretta delle pastiglie, garantisce un'usura omogenea su entrambi i lati del disco e, per il fatto di essere saldata, riduce al minimo la rumorosità e le vibrazioni. Fra le novità recentemente introdotte da IVECO nell'ambito dei ricambi per gli impianti frenanti della gamma leggera figurano i dischi Easy Check caratterizzati da un semplice quanto efficace indicatore visivo di usura. Si tratta di due fori, che scompaiono al progredire dell'usura del disco. Quando sono visibili entrambi, le condizioni del disco freno sono ottimali. Se ne compare uno solo è consigliabile un controllo presso la rete assistenziale IVECO, mentre è necessario sostituire il componente quando il disco non ne riporta più traccia alcuna. Nell'ambito dei ricambi originali IVECO propone diverse tipologie di dischi, adatte per differenti campi d'applicazione. L'offerta spazia dai dischi pieni e dischi ventilati, indicati per alcune missioni di trasporto dei veicoli della gamma Daily, ai T Pillar, con sistema di ventilazione a T per aumentare la dispersione del calore generato in frenata, fino alla più recente ventilazione Star Pillar, montata su alcuni autobus e modelli di Stralis. Per le gamme leggeri, medi e pesanti IVECO mette a disposizione kit freni, che semplificano la gestione degli ordini e dello stock, oltre a offrire un vantaggio economico rispetto all'acquisto dei singoli componenti. Esistono kit pastiglie per freni a disco che contengono, oltre a un set di pastiglie freno, i sensori di usura e gli accessori, e assortimenti completi, che includono anche una coppia di dischi.





# LA MOZZARELLA VIAGGIA CON L'XP

**Un Nuovo Stralis XP da 510 Cv entra nella flotta della Di Ciero di Bojano, in provincia di Campobasso, per trasportare i formaggi freschi dalle zone di produzione del Sud verso le piattaforme logistiche della GDO e i punti vendita del nord d'Italia**

di Sara Castaldi





**Q**uando si trasportano generi alimentari deperibili, come i formaggi freschi, servono camion superaffidabili e performanti, in grado di ridurre al minimo i tempi di percorrenza dalle zone di produzione a quelle di commercializzazione, con costi di gestione contenuti. Proprio come l'IVECO Stralis XP da 510 Cv, recentemente entrato nella flotta – costituita da una trentina di veicoli – della Di Ciero di Bojano, in provincia di Campobasso. La Di Ciero è un'azienda leader – ruolo che viene riconosciuto alla società molisana anche dai diretti concorrenti – nella movimentazione dei prodotti caseari in regime di temperatura controllata e, in particolare, di mozzarelle di bufala che devono arrivare sulle tavole dei consumatori entro poche ore dalla produzione e dal confezionamento. Una missione di trasporto molto impegnativa dal sud al nord d'Italia, attraverso gli Appennini, con percorrenze annue che possono superare i 150 mila chilometri, realizzate con il doppio autista. Tenendo conto di questi parametri di base, la valutazione e la scelta delle specifiche del Nuovo Stralis XP sono state precedute da un attento esame delle condizioni operative previste, condotto, in base alle informazioni aggiuntive fornite dalla Di Ciero, dal District Manager di IVECO, Gianpiero Vitale, insieme ai tecnici della concessionaria IVECO di riferimento, la Tessitore di Vasto, in provincia di Chieti.

### UN CAMION SCELTO CON CURA

L'analisi è sfociata nella definizione di tutte le principali caratteristiche del nuovo veicolo: dalla motorizzazione al rapporto al ponte, fino alla scelta dei servizi accessori previsti dal pacchetto TCO<sub>2</sub> Live. Per analizzare lo stile di guida del conducente, lo Stralis XP della Di Ciero è dotato del sistema Driving Style Evaluation (DSE), che elabora i dati forniti dal motore, dal veicolo e dal GPS, fornendo una valutazione complessiva delle prestazioni al fine di ridurre i consumi di

gasolio. La raccolta in remoto dei dati elaborati dal DSE permette di stilare rapporti settimanali, che vengono inviati al titolare dell'azienda di trasporto mediante email. "La nostra principale esigenza – spiega Felice Di Ciero, titolare dell'azienda – è di essere veloci ed operativi con continuità tutti i giorni dell'anno, garantendo una velocità media di viaggio, sempre nel rispetto del Codice Stradale. Lo richiede la nostra missione di trasporto, che consiste nella movimentazione di prodotti deperibili – principalmente mozzarelle, che hanno un periodo di commercializzazione molto breve – dai centri di produzione del Molise verso le piattaforme logistiche della GDO o i punti vendita situati principalmente in Lombardia e Veneto. È un compito impegnativo, con percorrenze annue che raggiungono anche i 160-170mila chilometri". Che cosa l'ha spinto a scegliere lo Stralis XP? "Due ragioni: da un lato, il rapporto di fiducia che si è instaurato con IVECO nel corso degli anni, dall'altro, la curiosità di provare un veicolo nuovo. Le prime impressioni – l'XP ha accumulato fino ad ora circa 50mila chilometri - sono decisamente favorevoli. La sinergia motore-cambio è molto soddisfacente. Inoltre è una macchina silenziosa e confortevole".

### LA CONCESSIONARIA DI RIFERIMENTO

La concessionaria Tessitore, opera sul territorio di riferimento da quarant'anni. Si occupa di seguire il cliente a 360 gradi: dalla vendita di veicoli industriali e di autobus fino all'assistenza e alla distribuzione dei ricambi. Opera in tutto il Molise e nella parte sud dell'Abruzzo per ciò che riguarda il comparto autobus, mentre è attiva a Chieti Sud e nel Molise per il settore dei veicoli industriali. Il magazzino ricambi, che può contare su sei addetti, è dotato di mezzi per la consegna giornaliera dei componenti presso le officine autorizzate presenti sul territorio e presso le sedi dei principali clienti. Lo staff dell'officina è composto da undici specialisti del service. L'assistenza stradale è garantita da due officine mobili.

Nella pagina a fianco, la consegna del Nuovo Stralis XP e di una targa di riconoscimento a Felice Di Ciero per la fedeltà al marchio IVECO. Sopra, lo Stralis nel deposito della Di Ciero di Bojano (Campobasso)



SAIC  
上汽集团  
SAIC MOTOR

# 引领中国轻型商用车智造时代

Leading a New Era of Intelligent Commercial Vehicle Manufacturing in China

IVECO

全新一代依维柯DAILY全球下线仪式暨企业开放日

Ceremony of New IVECO Daily Off-line and New Production Site Open Day

中国·南京  
Nanjing, China

2017.07.07  
July 7<sup>th</sup>, 2017



# PRESENZA GLOBALE

**In Cina inaugurato a Qiaolin (Nanjing) il nuovo stabilimento di Naveco, joint-venture paritetica fra IVECO e SAIC, per la produzione del Nuovo Daily. In Brasile l'impianto di CNH Industrial di Curitiba raggiunge il Silver Level nell'ambito del World Class Manufacturing (WCM). In Francia consegnati 17 Stralis NP con motorizzazione a gas alla società di trasporti e logistica Picq e Charbonnier**

di Sara Buosi

**L**e notizie di questa puntata di IVECO nel mondo, la rubrica che Camion&Servizi dedica alle novità della 'galassia' di CNH Industrial, provengono dalla Cina, dal Sudamerica e dalla Federazione Russa. Nel paese asiatico Naveco, joint-venture al 50% fra IVECO e SAIC, ha inaugurato la sede produttiva di Qiaolin, dove viene realizzato il Nuovo Daily. In Sudamerica, lo stabilimento CNH Industrial di Curitiba (Brasile) ha ottenuto la certificazione Livello Argento nell'ambito del programma WCM per il miglioramento continuo di tutti gli aspetti del ciclo produttivo. In Francia, in occasione dell'inaugurazione della nuova stazione di rifornimento per il metano compresso e liquefatto della rete Gaz'Up, sono stati consegnati 17 Nuovi Stralis NP alla Picq e Charbonnier, che si occupa di trasporti e di logistica.

## CINA: NUOVO STABILIMENTO NAVECO PER IL DAILY

Naveco, joint-venture al 50% fra IVECO e SAIC per la costruzione di veicoli commerciali leggeri, motori e cambi, ha recentemente inaugurato il nuovo sito produttivo di Qiaolin (Nanjing) destinato alla produzione del Nuovo Daily per il paese asiatico. L'impianto, che si estende su una superficie di 843mila metri quadrati, dei quali 250mila coperti, ha comportato un investimento 1,8 miliardi di Renminbi. La capacità produttiva installata è di 100mila veicoli l'anno. Alla cerimonia di apertura sono intervenuti Pierre Lahutte, IVECO Brand President, Stefano Pampalone, CNH Industrial Chief Operating Officer per l'area asiatica e pacifico, Yu Jianwei, Vice President di SAIC Motor e membro del Consiglio d'amministrazione di Naveco e Feng Yuan, Deputy General Manager della divisione veicoli commerciali di SAIC Motor.

Al taglio del nastro ha assistito anche Sefano Beltrame, Console Generale dell'Italia a Shanghai.

Pierre Lahutte, IVECO Brand President, ha così commentato l'apertura del nuovo impianto: "L'evento di oggi segna una tappa fondamentale per IVECO e per la sua joint-venture Naveco in Cina. Varchiamo con decisione il traguardo dei quarant'anni di presenza e di partnership con Naveco, con un investimento di 1,8 miliardi di RMB in uno stabilimento produttivo che rappresenta nell'eccellenza nel settore automotive. Il nuovo impianto, oltre a costruire il Nuovo Daily per la Cina, rappresenta un impegno a fornire prodotti di alta qualità per il mercato interno. Attraverso l'implementazione delle procedure del World Class Manufacturing (WCM), questo stabilimento pone al centro delle proprie attività la qualità e la sostenibilità e gioca un ruolo fondamentale nella nostra strategia di supporto alla transizione verso un trasporto e una produzione industriale sostenibili in Cina".

## BRASILE: CURITIBA CONQUISTA IL LIVELLO ARGENTO

Lo stabilimento CNH Industrial di Curitiba (Brasile) ha recentemente ottenuto la certificazione di Livello Argento nell'ambito del programma World Class Manufacturing (WCM). Considerato uno degli impianti industriali più articolati dell'America Latina, produce numerosi modelli di macchine agricole, tra i quali trattori, mietitrebbie e testate a tappeto per i due marchi internazionali di macchinari agricoli di CNH Industrial, Case IH e New Holland Agriculture. Inaugurato nel 1975, lo stabilimento di Curitiba conta circa 2.100 dipendenti. È il terzo stabilimento di CNH Industrial in Brasile ad ottenere l'Argento, dopo il sito produttivo dei motori di Sete Lagoas e quello per le macchine movimento terra di Belo Horizonte.

Il WCM è uno dei più prestigiosi standard del settore manifatturiero globale per la gestione integrata degli stabilimenti e dei processi di produzione. Consiste in un sistema strutturato di dieci pilastri tecnici, basato sul miglioramento continuo e focalizzato sull'eliminazione degli sprechi dal processo produttivo, attraverso una serie di progetti miranti all'azzeramento di infortuni, difetti, rotture ed incidenti. Per certificare i miglioramenti ottenuti, il sistema prevede una serie di audit periodici indipendenti su tutti i pilastri del WCM. L'esito dei controlli determina l'assegnazione di un

punteggio e tre livelli di certificazione: Bronzo, Argento e Oro. Questo modello integrato di gestione di tutti gli elementi di un'organizzazione è incentrato sul miglioramento dell'efficienza delle componenti tecniche e logistiche di un'azienda, nonché sull'aumento della competitività sul mercato.

## FRANCIA: DICIASSETTE STRALIS NP ENTRANO NELLA FLOTTA DELLA PICQ E CHARBONNIER

Il gas naturale per autotrazione riscuote successi sempre più ampi tra le aziende di trasporto francesi. Lo testimonia la recente consegna di 17 trattori Stralis NP con motorizzazione IVECO Cursor 9 a metano da 400 Cv alla Picq e Charbonnier, società attiva nei settori del trasporto e della logistica. La Picq e Charbonnier fa parte, dal 1996, del gruppo FLO, che riunisce un centinaio di aziende con un parco veicoli complessivo di circa 8mila unità.

La società francese è particolarmente sensibile ai temi ambientali e alla riduzione delle emissioni di anidride carbonica (CO<sub>2</sub>) derivanti dalle proprie attività. In quest'ottica, il 20% circa della flotta è composto da camion alimentati a gas naturale, mentre il 60% dei diesel è conforme alla normativa Euro VI. Quest'anno la Picq e Charbonnier si è aggiudicata il premio di 'Trasportatore dell'anno', per il forte impegno dimostrato nella protezione dell'ambiente. La cerimonia di consegna dei Nuovi Stralis NP si svolge in concomitanza con l'inaugurazione di una nuova stazione di rifornimento per il metano gassoso (CNG) e liquefatto (LNG) della rete Gaz'Up a Auxerre, nella regione Borgogna-Franca Contea.



Nella pagina a fianco, la cerimonia d'inaugurazione del nuovo impianto Naveco a Qiaolin. A fianco, uno dei Nuovi Stralis NP della flotta di Picq e Charbonnier. Sotto, lo stabilimento CNH Industrial di Curitiba (Brasile)





**Le più recenti  
consegne  
di camion IVECO  
ai padroncini,  
alle piccole,  
medie e grandi  
flotte, nel segno  
dell'affidabilità,  
della riduzione  
dei costi  
d'esercizio,  
del contenimento  
dei consumi  
e della  
sostenibilità  
economica  
e ambientale**

**di Sara Castaldi**

# A OGNUNO IL SUO IVECO

Il momento della consegna ufficiale delle chiavi di un nuovo camion IVECO a un'azienda di trasporto è un evento importante. Sta infatti a significare che un nuovo cliente ha scelto i prodotti, i valori e i contenuti tecnologici del brand o che ha avuto successo il processo di fidelizzazione al marchio, iniziato in passato e fatto crescere nel tempo. In questa sezione del giornale, Camion&Servizi presenta le più recenti consegne di veicoli di tutte le gamme, effettuate a padroncini, piccole, medie e grandi flotte italiane.



## IVECO E CSM AL FIANCO DI UNILEVER PER UN TRASPORTO SOSTENIBILE

IVECO ha consegnato i primi Stralis Natural Power AS440S40T/P e Stralis XP AS440S51T/P alla CSM Trasporti & Logistica, azienda campana che, con quarant'anni di esperienza e un consolidato network di hub logistici in Italia, garantisce un efficiente servizio di trasporto merci in tutta la Penisola, isole incluse. La cerimonia di consegna si è svolta presso il CNH Industrial Village di Torino, alla presenza di Mihai Daderlat, IVECO Italy Market Business Director, Fabio Pellegrinelli, Italy Market Gas Business Development Manager, Raffaele Casilli e Giuseppe Mazzocca, rispettivamente Key Account Manager e Logistic Manager di CSM Trasporti & Logistica, Angelo Lotierzo e Ugo Zamparielli, rispettivamente Logistic Sustainability Leader e Logistic Manager di Unilever. I veicoli verranno impiegati dalla CSM Trasporti & Logistica per la gestione delle attività logistiche del Gruppo Unilever. In Italia Unilever si occupa della commercializzazione dei più importanti marchi alimen-

tari e per la cura della casa e della persona. Come dimostrato dal progetto Unilever Sustainable Living Plan, il Gruppo è da sempre impegnato nella ricerca delle migliori soluzioni per garantire una crescita sostenibile del business. Le performance degli Stralis NP e XP consentiranno alle due aziende di mantenere appieno l'impegno preso in questa direzione, anche nell'ambito del trasporto merci, dando vita a una solida partnership professionale. Raffaele Casilli ha dichiarato: "Il Nuovo Stralis NP è, nel concreto, il primo veicolo alimentato a LNG progettato per le missioni di lunga percorrenza. Il gruppo CSM Trasporti & Logistica ha deciso d'investire in questa tecnologia al fine di poter implementare ulteriormente la sostenibilità del proprio business, coniugando al meglio la necessità di preservare l'ambiente per le generazioni future con un'offerta responsabile di servizi di trasporto e logistica ai propri clienti".

La consegna degli Stralis è stata l'occasione per illustrare l'esempio virtuoso di Unilever nel ridurre le emissioni derivanti dalla propria attività, che ha portato al recente accordo tra l'azienda e l'Innovation & Network Executive Agency, organismo dell'Unione Europea per promuovere l'utilizzo del gas naturale liquefatto (LNG) nel settore dei trasporti. Come ribadito da questa consegna, l'attenzione e la ricerca costante di IVECO nell'ambito delle nuove tecnologie hanno portato il brand ad essere leader europeo nel settore dei combustibili alternativi, anticipando le soluzioni che contribuiranno a ridurre ulteriormente l'impatto ambientale del settore dei trasporti, diventando così il partner ideale per un trasporto sostenibile, come afferma pay-off del brand: "IVECO. Il tuo partner per un trasporto sostenibile".

**Il momento della consegna dei Nuovi Stralis LNG alla CSM Trasporti & Logistica, recentemente avvenuta all'Industrial Village di Torino**





## CENTROTRENTA NUOVI STRALIS XP ED NP PER LA A.BA.CO

Sopra, lo schieramento di alcuni dei Nuovi Stralis, entrati in servizio nella flotta della A.BA.CO. Sotto, la cerimonia di consegna delle chiavi dei veicoli alla presenza di Pierre Lahutte, IVECO Brand President

Il Gruppo A.BA.CO, uno dei più importanti operatori logistici del panorama italiano, conferma la partnership con IVECO e amplia la flotta con 50 Nuovi Stralis XP AS440S48T/P e 30 Nuovi Stralis NP. I camion fanno parte di una commessa di 130 veicoli, che prevede ulteriori 50 Stralis XP, che andranno ad implementare la flotta nei prossimi mesi. La consegna si è svolta presso l'Interporto di Orbassano (Torino), punto nevralgico per il traffico merci del nord ovest, alla presenza di Pierre Lahutte, IVECO Brand President, Mihai Daderlat, IVECO Italy Market Business Director, Luigi e Vincenzo Ambrosio, Presidente del Consiglio d'Amministrazione e Amministratore delegato di A.BA.CO, ed alcuni rappresentanti dell'area Logistica del gruppo FCA. Alla cerimonia di consegna Vincenzo Ambrosio ha dichiarato: "Oggi è un giorno molto importante per il nostro Gruppo perché, grazie alla storica e consolidata partnership con IVECO, l'entrata in linea dei nuovi Stralis XP e Stralis

NP realizza un significativo passo in avanti verso uno dei capisaldi della nostra strategia aziendale, che ci vede continuamente impegnati nel contribuire a un mondo dei trasporti sempre più orientato alla salvaguardia dell'ambiente e dell'interesse comune". Il Gruppo A.BA.CO è da sempre attento a sviluppare il business dei trasporti su gomma in chiave green, ponendo la massima attenzione all'impatto ambientale delle proprie attività core, attraverso continui investimenti e ammodernamenti della flotta con mezzi all'avanguardia, dalle emissioni sempre più contenute. Un ruolo fondamentale per la riuscita di questo progetto è stato ricoperto dalla concessionaria Socom Nuova di Napoli, dealer di IVECO dal 1975, che ha saputo mantenere e consolidare negli anni il rapporto commerciale con la A.BA.CO.



## LA LUIGI COZZA TRASPORTI PUNTA SUI NUOVI STRALIS

La società catanese Luigi Cozza Trasporti, leader nella logistica intermodale e nella movimentazione di prodotti alimentari e di merci pericolose, conferma la propria vocazione per un trasporto sostenibile, puntando sui Nuovi Stralis XP ed NP. La consegna, che ha riguardato 45 veicoli – 5 Nuovi Stralis NP AS440S40T/P e 40 Nuovi Stralis XP AS440S48T/P – si è recentemente svolta presso il CHN Industrial Village di Torino. Alla cerimonia erano presenti, tra gli altri, Pierre Lahutte, IVECO Brand President, Mihai Daderlat, IVECO Italy Market Business Director, Salvatore Luigi Cozza, Direttore Generale di LCT, Guido Grimaldi, Corporate Short Sea Commercial Director del Gruppo Grimaldi, che in questa sede rappresentava anche l'associazione ALIS (L'Associazione Logistica dell'Intermodalità Sostenibile). I nuovi camion sono stati inseriti nel parco aziendale, costituito da circa 150 veicoli e 1.400 rimorchi. La società Luigi Cozza Trasporti, che opera su tutto il territorio italiano e in Europa, con una particolare specializzazione verso la Spagna e la Grecia, è oggi la prima azienda siciliana a dotarsi di veicoli alimentati a LNG, dando così una prova con-



creta del proprio impegno nel ridurre l'impatto ambientale delle proprie attività, come confermato dal forte e produttivo sodalizio con l'operatore navale Grimaldi Lines per le Autostrade del Mare. La Concessionaria Primosole Veicoli Industriali ha avuto un ruolo strategico nel consolidamento del rapporto di collaborazione tra IVECO e la Luigi Cozza Trasporti. Sono oramai più di 20 anni che il dealer rappresenta il brand sul territorio con la sede principale di Catania, tre punti vendita e 19 officine autorizzate in Sicilia, garantendo un efficiente servizio di vendita e post vendita anche per i clienti delle provincie di Messina, Ragusa e Siracusa.



Sopra, i Nuovi Stralis della Luigi Cozza Trasporti sul piazzale della concessionaria IVECO Primosole. A fianco, Pierre Lahutte, IVECO Brand President, e Salvatore Luigi Cozza, Direttore Generale di LCT

Uno dei nuovi Stralis recentemente entrati in servizio presso la TER Roma



## TER ROMA COMPRA TRE DAILY E OTTO NUOVI STRALIS XP

La TER Roma, società capitolina fondata negli anni '50, specializzata nelle operazioni logistiche, nei trasporti eccezionali e nella raccolta e movimentazione dei rifiuti (anche speciali e pericolosi), ha recentemente ricevuto dalla concessionaria IVECO Romana Diesel tre Daily con sponda caricatrice e otto Nuovi Stralis XP – cinque trattori e tre motrici - con motorizzazione da 510 Cv. I nuovi veicoli saranno utilizzati principalmente per soddisfare le esigenze di trasporto dei due principali committenti della TER Roma, Il Ministero della Difesa e la e la Fs Logistica, società partecipata al 100% dalle Ferrovie dello Stato. Gli Stralis e i Daily si aggiungono alla flotta di circa 150 mezzi (fra macchine di trazione e semirimorchi) della società capitolina. I Nuovi Stralis XP, in particolare, sono destinati ai trasporti eccezionali leggeri, con percorrenze annue attorno ai 60-80mila chilometri. I veicoli sono coperti da un contratto di riparazione e manutenzione della durata di 36 mesi. "Abbiamo comprato i nuovi camion – ha affermato Franco Faiella, contitolare insieme al fratello della TER Roma – sia per le qualità del prodotto sia per il rapporto di fiducia e di amicizia che ci lega da anni alla concessionaria IVECO di riferimento, la Romana Diesel. Per queste ragioni, quando dovremo acquistare altri mezzi da inserire nel parco aziendale, ci rivolgeremo ancora a IVECO e alla Romana Diesel".

## VENTI NATURAL POWER NELLA FLOTTA DELLA AUTAMAROCCHI

Lo schieramento dei Nuovi Stralis NP con motorizzazione a gas da 400 Cv, recentemente consegnati alla Autamarocchi

Uno schieramento di 20 Nuovi Stralis Natural Power per la flotta dell'Autamarocchi ha fatto da cornice all'apertura della nuova stazione LNG Liquimet, realizzata all'interno dell'Interporto di Padova, in posizione strategica lungo le direttrici delle merci destinate o provenienti dall'Europa dell'Est. L'importante lotto di veicoli sostenibili è stato consegnato nel corso di una cerimonia ufficiale svoltasi presso l'Interporto di Padova, alla presenza delle istituzioni, di Pierre Lahutte, IVECO Brand President, Mihai Daderlat, IVECO Italy Market Business Director, Oscar Zabai,

Presidente di Autamarocchi e Antonio Nicotra, Presidente di Liquimet. Il Nuovo Stralis NP è il primo veicolo a gas naturale progettato per missioni a lungo raggio, dotato di motore IVECO Cursor 9 da 400 Cv, cambio Eurotronic e doppio serbatoio di LNG, con capacità di 540 litri ciascuno, in grado di garantire fino a 1.500 km di autonomia tra un rifornimento e quello successivo. L'Autamarocchi offre ai propri clienti servizi logistici innovativi ed efficienti grazie ad un parco di 720 trattori stradali, un fitto network di filiali e una lunga esperienza di oltre 30 anni nello specifico settore. Persegue



## UN EUROCARGO PER LA FRASCHERI DI SAVONA

Serve per la tentata vendita del latte e dei suoi derivati sulle strade del basso Piemonte, l'Eurocargò 120E19 con cella frigorifera, acquistato dalla Frasccheri di Savona presso la Concessionaria IVECO Garelli di Mondovì (Cuneo). Il nuovo veicolo è stato inserito nella flotta di 37 camion della società savonese, composta da Daily, Eurocargò e Stralis. Gli Eurocargò della Frasccheri impegnati nella tentata vendita accumulano percorrenze mensili oscillanti fra i 2mila e i 5mila chilometri, in condizioni operative spesso difficili o pesanti, caratterizzate da un numero di fermate fino anche a 50 durante un solo turno di lavoro. Cos'ha indotto la Frasccheri, che raccoglie, lavora a confeziona latte e gli alimenti derivati, a comprare l'Eurocargò? "Il medio di IVECO – ha affermato Fabio Frasccheri, uno dei soci dell'azienda – è un prodotto di alta gamma, affidabile e con costi di gestione sostenibili. Contano inoltre il rapporto consolidato che si è instaurato negli anni con la concessionaria IVECO di riferimento, la Garelli di Mondovì, e quello con l'officina che cura i tagliandi e gli interventi assistenziali, la Ora di Fossano. In futuro, conoscendo le qualità del camion e il livello professionale di chi ne cura l'assistenza, ci rivolgeremo ancora ad IVECO". "Il latte fresco ogni giorno" è il motto della Frasccheri, presente sul mercato da oltre 60 anni. La famiglia ha dato origine ad una tradizione lattiero-casearia che, giorno dopo giorno, con rinnovato entusiasmo ha condotto l'azienda a diventare l'importante realtà che è oggi. Tutto è iniziato nel 1955, con la nascita di una Cooperativa Sociale ad opera di 64 soci. Egidio Frasccheri ne diventa uno dei



principali azionisti e, dopo due anni, quando la cooperativa chiude i battenti, assume il pieno controllo dell'attività. Nel 1964 trasferisce l'azienda, ormai di sua proprietà, a Bardineto (Savona), attuale sede dello stabilimento di produzione e degli uffici direzionali. Da allora è iniziato un lavoro di crescita ed ammodernamento mai interrotto che è culminato, all'inizio degli anni '90, in un intenso programma di automazione degli impianti e di gestione informatizzata dei processi produttivi, che ha consentito all'azienda di disporre di tecnologie all'avanguardia per la lavorazione del latte e della panna.

Recentemente la direzione ha predisposto nuovi importanti investimenti finalizzati al rinnovamento globale del reparto UHT, per la lavorazione a lunga conservazione, dotandosi di impianti di ultima generazione che hanno consentito di innalzare il livello qualitativo del prodotto finito. Basandosi sulla preminente importanza del latte fresco pastorizzato, che s'impone quale prodotto di punta nell'ambito dell'assortimento, il marchio Frasccheri ha conquistato posizioni sempre più importanti nel mercato nazionale (principalmente in Liguria e Basso Piemonte) e internazionale.

Sopra, l'Eurocargò con cella frigo consegnato alla Frasccheri. Viene utilizzato per la tentata vendita del latte e dei derivati nei centri del basso Piemonte

inoltre da tempo un progetto di politica green volto alla considerevole riduzione del proprio impatto ambientale, puntando sul costante decremento delle emissioni di inquinanti e di CO<sub>2</sub> derivanti dall'attività di trasporto. Nella stessa giornata in cui è avvenuta la consegna degli Stralis NP, Liquimet, società del Gruppo Gasfin, ha inaugurato presso l'Interporto di Padova la prima stazione italiana mono-fuel di LNG. È destinata a servire il traffico pesante che gravita attorno all'Interporto, ubicato in un centro urbano ad alto tasso d'inquinamento.



## QUATTORDICI NUOVI DAILY NATURAL POWER ENTRANO NELLA FLOTTA DELLA CG LOGISTICS DI MODUGNO

La CG Logistics di Modugno, in provincia di Bari, crede nelle motorizzazioni a metano, sia per ridurre l'impatto ambientale del trasporto su gomma, sia in termini di convenienza economica per abbattere i costi del carburante, una delle voci più significative del costo totale di gestione (TCO, Total Cost of Ownership) di un veicolo. In quest'ottica, ha recentemente acquistato dalla concessionaria IVECO di riferimento, la Di Pinto & D'Alessandro di Putignano (Bari), quattordici Nuovi Daily Natural Power (su una fornitura complessiva di quindici veicoli) con propulsore alimentato a gas naturale compresso (CNG). I nuovi mezzi commerciali, dotati di furgonatura in lega leggera, rimpiazzano altrettanti Daily a metano utilizzati per circa quattro anni per compiti di distribuzione capillare in numerose località della Puglia, della Basilicata e del Molise. "Con i Daily a metano – spiega Vito Genchi, Amministratore della CG Logistics – abbiamo ottimizzato i costi per il carburante e, quindi, quelli di gestione del parco mezzi, tenendo conto del fatto che i nostri veicoli raggiungono percorrenze di 80mila chilometri l'anno. I Daily Natural Power sono utilizzati per compiti di distribuzione dedicati, per conto d'importanti aziende locali che hanno deciso di terzalizzare i servizi di trasporto dei loro manufatti. La nuova fornitura, che ribadisce la nostra fiducia nei Daily a gas, è

frutto delle positive esperienze con i precedenti modelli e del rapporto di fiducia che si è instaurato nell'arco di tre decenni con la concessionaria IVECO di riferimento, la Di Pinto & D'Alessandro". L'azienda nasce nel 1964, quando Bartolomeo Di Pinto e sua moglie Rosaria D'Alessandro avviano un'officina di riparazione che, ben presto, diventa il punto di riferimento per gli autotrasportatori della zona, grazie ad un servizio ben organizzato, qualificato e, per quei tempi, molto evoluto. La professionalità, orientata specificatamente al veicolo industriale, viene premiata nel 1978 con il mandato di IVECO. All'attività di commercializzazione dei veicoli si affianca, sin dall'inizio, la vendita di ricambi originali, oltre ai servizi di riparazione. Oggi la concessionaria Di Pinto & D'Alessandro è una delle più importanti strutture del Sud Italia nel settore dei veicoli industriali, con un organico di 50 dipendenti, una squadra di professionisti a servizio del cliente. Completa il presidio una fitta rete di 20 officine autorizzate (per i brand di IVECO e IVECO BUS), che assicurano un servizio capillare sul territorio. La sede principale della Concessionaria si trova a Putignano, in provincia di Bari, in una posizione strategica rispetto alla sua zona di riferimento (le province di Bari, Foggia e Matera). L'insediamento principale si sviluppa su un'area di 60mila metri quadri.

Sotto,  
i Daily Natural Power  
con motorizzazione  
a metano della CG  
Logistics, schierati  
nel piazzale della  
concessionaria IVECO  
Di Pinto & Dalessandro



# IVECO-INCENTIVI

## LA TUA SCELTA NATURALE



### DAILY

Metano: fino a 8.000 €<sup>(1)</sup>  
Elettrico: 10.000 €

### EUROCARGO

Metano: 8.000 €  
Diesel: fino a 10.000 €<sup>(2)</sup>

### STRALIS

Metano: fino a 20.000 €<sup>(3)</sup>  
Diesel: 10.000 €<sup>(2)</sup>

### TRAKKER

Diesel: 10.000 €<sup>(2)</sup>



**FAI UNA SCELTA RESPONSABILE E PRODUTTIVA.  
APPROFITTA DEGLI INCENTIVI SUI VEICOLI IVECO A METANO,  
ELETTRICI E DIESEL EURO 6.**

Incentivi statali\* sui veicoli a trazione alternativa e sui veicoli Diesel Euro VI

**IVECO, IL MODO PIÙ SEMPLICE PER RISPARMIARE.**

Numero verde  
**800-800288**

CORRI IN CONCESSIONARIA  
O CHIAMA SUBITO IL NUMERO VERDE!

# IVECO

Il tuo partner per un trasporto sostenibile

\*Incentivi rivolti ad aziende di trasporto conto terzi. Dettagli sul contributo statale erogato in base alle disposizioni previste dal decreto del Ministero delle Infrastrutture e dei Trasporti prot. 305 del 20 giugno 2017. Il testo completo del Decreto, le istruzioni operative per la compilazione delle domande, i modelli di domanda saranno disponibili sul sito [www.mit.gov.it](http://www.mit.gov.it) (1) L'importo del contributo è di 4.000 Euro per ogni veicolo CNG fino a 6,9 t e 8.000 Euro sui modelli 7-7,2 t. (2) L'importo del contributo è di 5.000 Euro per ogni veicolo diesel Euro VI con MTT da 11,5 t a 16 t a fronte di una rottamazione e di 10.000 Euro sui modelli con MTT maggiore o uguale a 16 t a fronte di una rottamazione. (3) L'importo del contributo è di 8.000 Euro per ogni veicolo CNG (gas naturale compresso) e 20.000 Euro per ogni veicolo LNG (gas naturale liquefatto) o C-LNG (doppia alimentazione gas naturale compresso e liquefatto).

# TRAXON – GIÀ OGGI PRONTO PER IL DOMANI.

Il primo sistema di trasmissione modulare a livello mondiale, ZF-TraXon permette già oggi agli autocarri di viaggiare in modo efficiente verso il futuro. La struttura compatta e robusta, nonché il più alto rendimento nella sua categoria, rendono TraXon il nuovo standard per quanto riguarda l'efficienza. TraXon trasmette la potenza del motore pressoché senza perdite, mentre la funzione PreVision GPS e la programmazione della centralina contribuiscono a risparmiare carburante. La struttura leggera del cambio aumenta l'efficienza. TraXon – il cambio per gli impieghi più versatili, dai percorsi a lunga distanza fino all'impiego in cantiere. ZF-TraXon. Leggero. Potente. Intelligente. [www.zf.com/TraXon](http://www.zf.com/TraXon)



MOTION AND MOBILITY

